

# КРОНИКА СОБЫТИЙ

**KRONSTADT** St.-Petersburg **KRON-CIS** Hamburg **KRON INDUSTRIAL** Miami

**KRONDE**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

## 2011-2012: Итоги. Развитие. Перспективы.



Сухачев Сергей Иванович  
Генеральный директор ГК «КронДе»

В этом выпуске

**Международный аэропорт Казани будет встречать пассажиров телетрапами от «Кронштадт»** стр.3

**Комплексная автоматизация – все компании группы в едином пространстве** стр. 4

**В состав ГК вошла таможенно-логистическая компания «Канонерский»** стр. 5

**Демонстрационный зал в Санкт-Петербурге – выставка оборудования каждый день** стр. 7

**«КронДе-Москва» и «КронДе-Атырау» – мы стали ближе к своим клиентам** стр. 6-7

**Российский Роговой Оркестр под патронажем ГК «КронДе» – выступления, проекты, открытия** стр. 8

Подходит к концу 2011 год, и пришло время подводить его итоги. Думаю, не будет преувеличением сказать, что 2011 стал для группы компаний «КронДе» переломным – нам удалось совершить настоящий прорыв, выйти на качественно новый уровень бизнеса. Решение объединить все наши компании в холдинг я и мой партнер Андрей Спирин приняли в начале текущего года. Мы стремились достичь большей маневренности на рынке, независимости от частых изменений конъюнктуры, увеличить потенциал каждой из компаний.

В промышленную группу холдинга «КронДе» вошли «Кронштадт» и «КронДе Групп», занимающиеся производством и поставками

оборудования, Kron-CIS (Гамбург) и Kron Industrial (Майами), напрямую сотрудничающие с европейскими и американскими производителями, специализированные сервис-центры «Юникс» и «Атлант», а также таможенно-логистическая компания «Канонерский», занимающаяся сопровождением ВЭД. Создание ГК «КронДе», безусловно, – квинтэссенция всех наших усилий за многие годы работы, самое важное достижение. Но рост бизнеса способствовал осуществлению и многих других значительных проектов, достойных того, чтобы упомянуть их, подводя итоги развития «КронДе» за этот год.

**ГК «КРОНДЕ» – В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**  
В начале 2011 года состоялось важное для «КронДе» событие – было открыто офи-

циальное представительство компании в Майами (Флорида) - Kron Industrial LLC. За время работы стало очевидным, что оборудование американских производителей востребовано на российском рынке. Благодаря большому производственным мощностям оно изготавливается быстрее, чем европейское. А традиционная взыскательность американских клиентов, на которых было изначально ориентировано производство, и высококонкурентная среда промышленного рынка США обусловили исключительно высокое качество изготовления. Поэтому наличие офиса в США, открывшее перед нами новые возможности для сотрудничества с ведущими американскими брендами промышленного оборудования, стало мощным «толчком» вперед для бизнеса «Кронштадт» и «Крон-

Де». В Kron Industrial также сформировано подразделение, занимающееся мониторингом инновационных технологий, с успехом применяемых на промышленных производствах США, но пока не известных или малоизвестных в России. «КронДе» уделяет большое внимание этому аспекту взаимодействия с промышленным рынком США, так как внедрение технологических новшеств на российские предприятия может существенно понизить издержки производства и повысить качество продукции, изготавливаемой российскими производителями. Весной и летом 2011 у нас появились свои «опорные пункты» еще в двух стратегически важных местах.

*Подробнее на стр. 2*



### Металлообработка KRONDE – производство завтрашнего дня

Компания «КронДе», основанная в 2010 году, была создана с целью работы в двух направлениях: поставка оборудования мировых брендов и производство собственной линейки промышленной продукции. В прошлом году стартовало производство сильфонных компенсаторов для высотных зданий – продукта, востребованного благодаря росту объемов жилого строительства. Успех компенсаторов на рынке вдохновил компанию на более дерзкий шаг – запуск собственной линейки оборудования для металлообработки. Принятию такого серьезного решения предшествовал целый ряд событий, первым из которых стало открытие группой компаний «КронДе» в 2011 году Департамента Металлообработки.

*Подробнее на стр. 4*



### Дилеры – лицо группы компаний «КронДе» в регионах

ГК «КронДе» уже год ведет активную политику не просто по развитию и расширению дилерской сети, а по формированию команды профессионалов, которые знают свое дело, рынок и руководствуются в работе теми же принципами, что и «КронДе» – по возможности содействовать модернизации производственных мощностей российских заводов и других предприятий, поставляя оборудование, реально способное решать задачи заказчика. В будущем мы планируем создать «Закрытый клуб дилеров», членство в котором будет предполагать серьезные привилегии, такие, как: прохождение обучения в «Академии KRONDE», помощь в продвижении в регионе работы, предоставление рекламных материалов с контактами дилера.

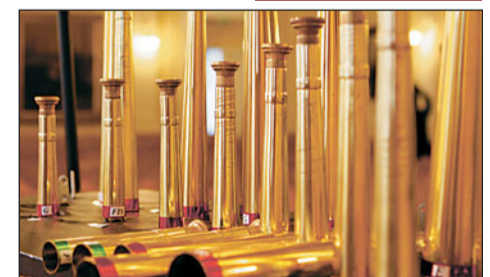
*Подробнее на стр. 6*



### Выставочный календарь ГК «КронДе» 2011

В течение 2011 года компании «Кронштадт» и «КронДе» приняли участие в девяти отраслевых выставках: «BLECH Russia» (СПб), «Металлообработка» (Мск), «Нефть и Газ» (Мск), «Нева» (СПб), «Промышленный салон» (Самара), «Weldex/Россварка» (Мск), «Химия» (Мск), «Нефть.Газ.Химия» (Пермь) и «PCVexpro»(Мск). Столь всесторонняя презентация группы компаний была связана в первую очередь с развитием и расширением бизнеса. На выставках и «КронДе», и «Кронштадт» подтвердили устойчивые отношения с компаниями-партнерами, завязали новые деловые контакты, представили новых производителей и даже целое новое направление поставок – оборудование для металлообработки и сварки.

*Подробнее на стр. 5*



### «Мастерская KRONDE» - возрождение роговой музыки в России

«Мастерская KRONDE», открывшая свои двери в октябре 2011 года, – самый интересный, самый важный совместный проект группы компаний «КронДе» и Российского Рогового Оркестра. Надежды и ожидания, возложенные на мастерскую, выходят далеко за рамки поддержки конкретного творческого коллектива. Оркестр Сергея Поляничко уникален, но музыканты готовы отказаться от этого почетного статуса ради того, чтобы роговые оркестры появились по всей России, а роговая музыка зазвучала на всех значимых концертных площадках страны и за рубежом. Но чтобы реальностью стало полномасштабное возрождение этой прекрасной, исконно русской традиции, в первую очередь понадобятся роговые инструменты.

*Подробнее на стр. 8*

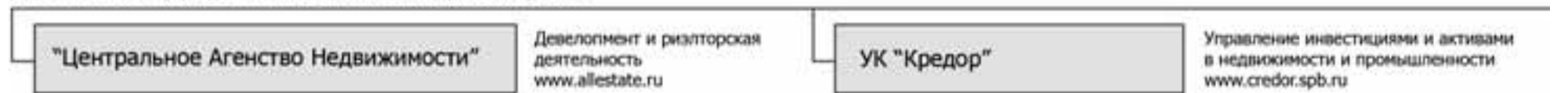
Анонс

## Схема группы компаний "КронДе"

### Производство, поставки, дистрибуция



### Девелопмент, управление активами, риэлторство



Это столица нашей родины Москва и «нефтяная столица» Казахстана – Атырау. «КронДе-Москва» в первую очередь ориентировано на наших клиентов из Центрального ФО и других регионов России, так как им удобнее обращаться в московское представительство. Оперативную доставку оборудования обеспечивает наличие у компании склада в Москве, открытого на базе нового офиса. Одна из важных целей столичного филиала – дальнейшее расширение дилерской и партнерской сети «КронДе» в регионах. Это позволит предлагать клиентам более эффективные решения. «КронДе-Атырау» было открыто с целью полноценного выхода на рынок Казахстана и поставок всей линейки оборудования, в особенности нефтегазового, на предприятия нашего восточного соседа. Нефтегазовая сфера – наиболее перспективный сегмент рынка, так как, по оценкам экспертов, только на начало 2009 года объем доказанных запасов нефти в Казахстане составлял 39,6 млрд баррелей, объем газовых запасов – 1,82 трлн кубометров, а производственная база заводов находится в стадии активной модернизации.

#### ПАРТНЕРЫ В РЕГИОНАХ

Наличие у группы компаний своих представительств в Москве и Казахстане играет важную роль для продвижения наших брендов, но при стабильно увеличивающихся объемах продаж, заключении все новых крупных контрактов, расширении географии поставок у «КронДе» просто нет возможности обрабатывать такое количество сделок своими силами. Наши клиенты работают в совершенно разных уголках страны, и многим из них может потребоваться консультация прямо на месте, техническое обслуживание оборудования с выездом на производство, возможность воспользоваться складом. Поэтому в течение всего 2011 года мы активно занимались расширением дилерской сети в регионах – искали компании, схожие с «Кронштадт» и «КронДе» по философии ведения бизнеса, знакомые с локальными рынками, опытные, профессиональные. Так у нас появились официальные дистрибьюторы во многих российских городах: от Новосибирска до Ростова-на-Дону, от Липецка до Казани. С некоторыми из новых партнеров мы даже совместно приняли участие в выставках. Мы считаем очень важным формирование не просто дилерской, а партнерской сети, и в будущем планируем основать «Закранный Клуб Дилеров». Членство в этом клубе будет предполагать серьезные привилегии не только в таких вопросах, как предоставление дилерских скидок и совместное участие в тендерах и презентациях, но и возможность корпоративного обучения по программе «Академия КронДе», предоставление информационных и рекламных полиграфических материалов, помощь в продвижении и формировании складского запаса «КронДе» при учете пожеланий регионального партнера.

#### ПОЛНОСТЬЮ НЕЗАВИСИМАЯ ЛОГИСТИКА – НАШЕ ГЛОБАЛЬНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Разветвленная дилерская сеть и собственные представительства сделали нашу компанию более оперативной при обработке заказов, но глобальное рыночное преимущество, отличающее группу компаний «КронДе» от подавляющего числа конкурентов, – полностью независимая от субподрядчиков логистика. В 2011 году совершенно очевидным стало то, что соответствующий департамент мы переросли, что его недостаточно и что мы больше не хотим, чтобы сроки доставки оборудования нашим заказчикам зависели от сторонних логистических операторов, с которыми нам приходилось сотрудничать по причине недостаточности собственных ресурсов. Поэтому мы создали собственную таможенно-логистическую компанию – «Канонерский», которая будет заниматься сопровождением всех этапов ВЭД: заключением контрактов, экспедированием, разработкой эффективных схем доставки, таможенным оформлением, международными и внутрироссийскими перевозками. В качестве «плацдармов» для доставки грузов будут использоваться принадлежащие холдингу складские комплексы в Германии (г. Ростоки, г. Киль), Финляндии (г. Лаппенранта) и России (г. Санкт-Петербург, г. Москва). Профессионализм наших логистов и юристов, а также многолетний опыт участия во внешнеэкономической деятельности, к тому же в такой проблемной сфере, как промышленное оборудование, когда зачастую требуется оформление лицензий и сертификатов, а промедление на таможне может закончиться «простоем» производства конечного заказчика, позволяет «Канонерскому» обслуживать не только компании холдинга «Кронштадт», «КронДе», «КронДе-Москва» и «КронДе-Атырау» и помогать нашим дилерам, но и оказывать услуги любому обратившемуся к нам клиенту, будь то наш партнер, заказчик компании, с которой мы раньше по другим вопросам не сотрудничали.

#### НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ПОСТАВОК – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

В отношении спектра поставок мы тоже сделали большой шаг вперед, развивая новое для себя направление – оборудование для металлообработки и сварки. При составлении портфеля брендов мы постарались закрыть все группы станков и машин: для обработки листа, профиля и трубы, резки, раскроя и сварки металлов. Причем особое внимание мы уделяем инжиниринговым проектам и разработке технологических процессов – наши специалисты осуществляют подбор оборудования по чертежам детали. Учитывая то, что проблемой многих российских поставщиков оборудова-

ния является отсутствие доступного технического обслуживания, мы усилили группу «КронДе» двумя специализированными сервисными центрами: «Атлант» и «Юникс», которые занимаются гарантийным и постгарантийным обслуживанием и ремонтом, обучением персонала предприятия-заказчика работе на оборудовании, в том числе за рубежом на заводах изготовителя, текущим обслуживанием по договору. Демонстрация оборудования в работе осуществляется в открытом осеню шоу-руме KRONDE – постоянно действующей в Санкт-Петербурге выставке на базе склада, работающей по адресу «Технопарк: Литовская, 10». Но поставкой оборудования мировых брендов мы не ограничились, решив пойти по своему собственному пути – в четвертом квартале 2011 года было запущено производство линейки металлообрабатывающего оборудования под брендом KRONDE. Станки производятся на базе китайских и турецких заводов (что обеспечивает доступность цены для российского заказчика), под надзором наших немецких коллег (это гарантирует высокое качество) по совместной разработке конструкторов Kron-CIS и одного из наших партнеров-производителей оборудования в Германии. Поэтому станки KRONDE будут идеально соответствовать требованиям российского производства: долговечные и неприхотливые в обслуживании, недорогие, но качественные, не требующие частой замены запчастей. На российском рынке практически нет аналогов подобного способа организации производства – совмещающего в себе все сильные стороны различных стран-изготовителей. Я уверен, что бренд KRONDE ждет большое будущее.

#### ВЫСТАВКИ-2011

Также 2011 год стал самым насыщенным за историю «Кронштадт» и «КронДе» в отношении участия в выставках. Мы представили новый департамент металлообработки, резки и сварки металлов (МОРС) на таких важных отраслевых событиях, как: «BLECH Russia – 2011» (Санкт-Петербург), «Металлообработка-2011» (Москва), «Weldex/Россварка – 2011» (Москва) и «Промышленный Салон-2011» (Самара). Судовое и портовое оборудование, с поставок которого в 1998 году начиналась компания «Кронштадт», мы продемонстрировали на 20-й юбилейной выставке. В честь юбилея наша компания сделала посетителям «Невы» сюрприз – выступление Российского Рогового Оркестра. Оборудование для нефтегазового комплекса – еще одной традиционной для нас сферы – «Кронштадт» и «КронДе» представили на выставках «Нефтегаз-2011» (Москва) и «Нефть.Газ. Химия-2011» (Пермь). Насосно-компрессорная группа и компенсаторы также

не остались без внимания – бренды, поставляемые «Кронштадт» и «КронДе», можно было увидеть на «Химии-2011» и «PCVexpro-2011», состоявшихся в столице. Как новые партнеры на выставках 2011 года были представлены производители металлообрабатывающего оборудования Scotchman, Beka-Mak, Bend Mak, Aysanmak, Gecam, Vibrochimica, сварочные бренды Migatronik и Dalex, судовое палубное оборудование Tripomet, производители насосов и мотопомп Affetti и Varisco, компрессоров – CompAir, и теплообменного оборудования – концерн GEA.

#### РОССИЙСКИЙ РОГОВОЙ ОРКЕСТР

Также в 2011 году ГК «КронДе» стала генеральным партнером Российского Рогового Оркестра под управлением Сергея Поляничко. Основав группу компаний, мы поняли, что в современной России такой масштабный бизнес просто не имеет права оставаться безучастным к жизни своей страны, ее культуре и историческому наследию, объединяющему миллионы людей. Поддержать Роговой Оркестр мы решили по нескольким причинам: во-первых, это действительно уникальный музыкальный коллектив, в одиночку возродивший исконно русскую традицию исполнения роговой музыки, аналогов которой в мире нет. И именно поэтому очень импонирует стремление музыкантов отказаться от своей уникальности в пользу того, чтобы роговые оркестры появились по всей стране, и об этом замечательном культурном явлении узнал весь мир. Во-вторых, у нас были и желание, и возможность помочь на деле, а не на словах. ГК «КронДе» уже сделала серьезный шаг «в сторону» популяризации роговой музыки, основав в Санкт-Петербурге мастерскую по производству роговых инструментов «Мастерская KRONDE», и не собирается на этом останавливаться. Надеюсь, мы стали для Оркестра именно тем «дружеским плечом», партнером, которому действительно не все равно, что происходит вокруг. В завершение хочу сказать, что основной принцип, которого группа компаний «КронДе» придерживается в работе, – «Развитие никогда не останавливается». На 2012 год мы поставили себе еще больше целей, запланировали претворение в жизнь множества интересных идей. В следующих выпусках «Кроники Событий» мы обязательно о них расскажем. А сегодня я поздравляю наших партнеров, дилеров, клиентов и всех тех, кто принимает участие в жизни «КронДе», с Новым Годом и желаю успехов, энергии для реализации новых проектов и оптимизма, без которого движение вперед невозможно.

Беседовала Алиса Калиновская

## Пассажиры международного аэропорта «КАЗАНЬ» будут встречать телетрапы от «Кронштадт»

В ноябре 2011 года компания «Кронштадт» заключила договор на поставку четырех телескопических трапов FMT (Швеция) Казанскому аэропорту. Для «Кронштадт» это уже вторая крупная сделка по телетрапам – весной текущего года завершилась установка TMT в терминалах пассажирского порта «Морской Фасад» в Санкт-Петербурге.

Многие российские воздушные и морские порты сейчас осуществляют полную реконструкцию пассажирских терминалов, и неудивительно – страна становится более туристической, а первое впечатление о городе у путешественника складывается по месту прибытия. Модернизацию проводит и ОАО «Международный аэропорт «Казань». Это масштабный проект, инвестиции в который составят 400 млн. евро. Реконструкция предусматривает расширение площади авиатора, которое, в свою очередь, позволит увеличить пассажиропоток в 10 раз. К 2013 году он сможет обслуживать до 4,5 млн. пассажиров ежегодно.

Телескопические трапы – неотъемлемая составляющая современного пассажирского порта как по стандартам безопасности, так и по уровню комфорта пребывания пассажиров. Они необходимы как в аэропортах для перехода пассажиров из здания на борт самолета, так и в морских портах при обслуживании грузопассажирских паромов и круизных лайнеров с высоким расположением лаппортов, не имеющих собственных средств для посадки и высадки пассажиров, так как позволяют исключить использование автотранспорта для доставки пассажиров непосредственно месту посадки. Поэтому приобретение телетрапов закладывается во многие проекты реконструкций.

В Казанском международном аэропорте телетрапы FMT от «Кронштадт» будут встречать пассажиров двух новых строящихся терминалов. Как и при поставке трапов «Морскому Фасад», шеф-монтаж будут совместно производить специалисты «Кронштадт» и производителя оборудования – шведской компании FMT.

Участие в таких сложных и интересных проектах открывает для «Кронштадт» возможности сотрудничества с самыми большими российскими аэропортами. И это для компании новое и очень перспективное направление.



## Замена тканевых компенсаторов на крупных металлургических комбинатах ММСК и НЛМК

В 2011 года компания «Кронштадт» осуществила несколько масштабных проектов замены компенсаторов на газоходах российских металлургических предприятий, в том числе Медногорском медно-серном комбинате («ММСК») и Новолипецком металлургическом комбинате («НЛМК»).

Поставка 22 тканевых компенсаторов для Медногорского медно-серного комбината («ММСК») состоялась летом 2011 года. Оборудование было установлено на газоходы газоочистных сооружений конвертерного отделения завода. Замена компенсаторов являлась частью масштабного проекта технического перевооружения предприятия, связанного с новыми строгими требованиями к экологичности производства.

Одной из крупнейших металлургических компаний в мире – Новолипецкому металлургическому комбинату («НЛМК») – была поставлена партия из 80 компенсаторов, которые были установлены на доменные печи конвертерного цеха производства горячего проката.

В конце сентября экспертная комиссия в составе заместителя генерального директора «Кронштадт» Сергея Гришаева и технических специалистов завода-производителя посетила оба предприятия. Члены комиссии проконтролировали качество установки оборудования и убедились в его соответствии всем предъявляемым требованиям.

По результатам проверки можно с уверенностью утверждать, что 22 гибкие вставки от компании «Кронштадт» на «ММСК» прослужат без технического обслуживания и ремонта не менее 15 лет и смогут обеспечить бесперебойную работу газохода. Результаты осмотра на «НЛМК», как и на предыдущем предприятии, показали, что компенсаторы установлены согласно стандартам МС ИСО 9001:2008 и проработают установленный в техническом задании срок.



«Мы считаем, что проверка установки оборудования, которое поставила наша компания, – абсолютно необходимый элемент ведения проекта, без которого он остается незавершенным. Оценка качества важна в любом деле, и, убедившись в соответствии монтажа всем нормам, «Кронштадт» может быть спокоен, что и клиент, и производитель останутся довольны результатами совместной работы с нашей компанией, а оборудование будет выполнять поставленные задачи в полном объеме», – комментирует Сергей Гришаев.

## Компания «Кронштадт» поставила насосные агрегаты для проекта модернизации Новокуйбышевского завода Роснефти

В октябре 2011 года компания «Кронштадт» выиграла тендер ОАО «НК «Роснефть» на поставку насосных агрегатов Sundyne (Франция) для установки изодепарафинизации (IDW) на ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок».

НЗМП выпускает 63 вида индустриального, судового, закалочного и специального моторного масла и был создан на базе мощностей Новокуйбышевского НПЗ. Замена оборудования производится в рамках программы модернизации перерабатывающих мощностей НК «Роснефть», в соответствии с которой к 2015 году компания перейдет на выпуск топлива, соответствующего стандарту евро-5. Это стандарт качества, регламентирующий нормы содержания полициклических ароматических углеводородов и серы.

Основные работы в рамках программы планируется завершить до конца 2014 г. В результате мощности по первичной переработке возрастут на 7 млн т, мощности

конверсионных процессов увеличатся на 17,7 млн т, облагораживающих процессов – на 30 млн т. Выход светлых нефтепродуктов вырастет с 56% в 2010 г. до почти 80% в 2015 г., средний индекс сложности Нельсона увеличится с 4 до более чем 7.

«Кронштадт» активно участвует в проектах переоборудования российских предприятий топливно-энергетического комплекса, поставив партнерам сложное оборудование (теплообменное – Gea Mashimpeks, насосное – Sundyne и др.), способствующее достижению высоких финансовых результатов и повышению уровня экологичности производства.



## На Черепетской ГРЭС будет установлена система сухого шлакоудаления, спроектированная и поставленная «Кронштадт»

Компания «Кронштадт» вышла на финальную стадию исполнения контракта по проектированию и поставке системы сухого шлакоудаления (СУШ) для «Черепетской ГРЭС имени Д.Г. Жигмерина» (г. Суворов, Тульская обл.)

В начале 2010 года «Кронштадт» одержал победу в конкурсе, проведенном ОАО «ВО «Технопромэкспорт» – генеральным подрядчиком ОГК-3 по строительству двух энергоблоков с пылеугольными котлами Черепетской ГРЭС мощностью 225 МВт каждый.

В объем работ, который предстоял нашей компании, были включены:

1. Проектирование, изготовление и поставка систем сухого шлакоудаления со всеми вспомогательными установками и структурами, в том числе необходимым электрооборудованием (включая МСС и шкафы управления), системой управления для двух блоков;
2. Шеф-надзор за монтажом и вводом в эксплуатацию;
3. Техническое обслуживание до конца гарантийного периода и обучение персонала Заказчика.

Проектирование системы СУШ проводилось совместно специалистами проектно-конструкторского департамента «Кронштадт» и нашими партнерами – предприятием «УралОРГРЭС» (г. Екатеринбург) под надзором Генерального проектировщика ОАО «Зарубежэнергопроект».

В качестве изготовителя оборудования нами был предложен и одобрен Генеральным подрядчиком финский завод Laitex Oy, широко известный в энергетической отрасли как надежный изготовитель качественного и долговечного конвейерного оборудования.

Часть заказов на проектирование и изготовление дробильного оборудования была размещена в ОАО «НИИПроектасбест».

В течение 2010 года была разработана и спроектирована схема транспортирования шлака от холодных воронок котлов до фланцев промбункеров.

Компания «Кронштадт» провела колоссальную инженеринговую работу, координируя действия проектных и строительных компаний, изготовителей основного оборудования (котлов, системы управления верхнего уровня и пр.) и изготовителей компонентов систем СУШ.

Результатом работы стала своевременная поставка оборудования для обоих энергоблоков Черепетской ГРЭС, изготовленного в полном соответствии с требованиями Генерального Заказчика.



В конечный состав системы сухого шлакоудаления вошло следующее оборудование:

1. Охлаждаемые двухшнековые конвейеры LAITEX, подающие шлак, температурой 800 °С;
2. Приемные бункеры со спринклерными системами;
3. Тканевые компенсаторы длиной три метра, рассчитанные на эксплуатацию при температурах от 600 °С;
4. Направляющие тройники с электроприводами;
5. Цепные скребковые конвейеры LAITEX производительностью до 12 тонн в час;
6. Цепные ковшовые элеваторы LAITEX KE длиной 10 метров;
7. Дробильное оборудование;
8. Электрооборудование, шкафы управления, КИП.

## Компания «КронДе» решила нестандартную задачу для уральского медепереработчика

В мае 2011 года компания «КронДе» поставила порядка 2000 м рукавов нестандартного диаметра 110 мм для проекта реконструкции цеха электролиза меди крупнейшему медеперерабатывающему предприятию России ОАО «Уралэлектромедь», входящему в «Уральскую Горно-Металлургическую компанию».

Техническое задание на подбор и поставку рукавов нестандартного диаметра 110 мм, которые будут использоваться для транспортировки электролита, ГК «КронДе» получила от проектной организации «Уралмеханобр», осуществляющей полное сопровождение проекта модернизации цеха. В качестве технического

решения специалисты «КронДе» предложили рукава York 110 производства компании IVG COLBACHINI S.p.A., которые были приняты и заключены в проект. По результатам тендера, проведенного впоследствии ОАО «Уралэлектромедь», компания «КронДе» также была выбрана поставщиком рукавов.

Строительство цеха электролиза меди является первым этапом программы по расширению медерафинировочных мощностей ОАО «Уралэлектромедь». Новый цех позволит увеличить годовые мощности предприятия по производству катодной меди с 380 тысяч тонн до 500 тысяч. По оценке предприятия, инвестиции в проект по модернизации цеха составят порядка 130 млн долларов.

## МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ KRONDE – производство завтрашнего дня

Компания «КронДе», основанная в 2010 году, была создана с целью работы в двух направлениях: поставка оборудования мировых брендов и производство собственной линейки промышленной продукции. В прошлом году стартовало производство сильфонных компенсаторов для высотных зданий – продукта, востребованного благодаря росту объемов жилого строительства. Успех компенсаторов на рынке вдохновил компанию на более дерзкий шаг – запуск собственной линейки оборудования для металлообработки.

Принятию такого серьезного решения предшествовал целый ряд событий, первым из которых стало открытие группой компаний «КронДе» в 2011 году Департамента Металлообработки, Резки и Сварки металлов. В процессе составления портфеля брендов специалисты «Кронштадт» и «КронДе» провели серьезную аналитическую работу, призванную выявить соответствие технических характеристик оборудования требованиям российских заказчиков по долговечности, обслуживанию и цене. Ни для кого не секрет, что на наших заводах производственные условия тяжелее, чем в Европе или Америке. Преодоление постсоветского кризиса невозможно без модернизации парка оборудования, но его замена требует больших средств. Необходимость частой замены запчастей и регулярного текущего обслуживания тоже может стать камнем преткновения при покупке станка, так как время штатных специалистов очень ограничено, а возможности обратиться в сервис-центр зачастую нет. Бренды, которые поставляет «КронДе», максимально соответствуют сегодняшним российским реалиям, но по нескольким группам металлообрабатывающего оборудования подходящих поставщиков найти не удалось.

Так появилась идея о создании собственной линейки станков и машин. Обратившись к успешному опыту западной промышленности, ГК «КронДе» применила организационный тип производства, совмещающий сильные стороны различных стран-производителей. Так, чертежи оборудования KronDe – совместная разработка технических специалистов проектно-конструкторского департамента ГК «КронДе» и наших немецких коллег – конструкторского бюро одного из производителей металлообрабатывающего оборудования в Германии. Такое сотрудничество стало возможным благодаря входящей в холдинг «КронДе» компании Krop-CIS (Гамбург, Германия), напрямую сотрудничающей с европейскими заводами с 1994 года и нарабатывшей за столь длительный период времени связи с ведущими европейскими компаниями и репутацию надежного партнера. Поэтому конструкция оборудования KronDe – синтез всемирно известной немецкой точности и высокого качества со знанием российского промышленного рынка.

Следующий вопрос, вставший перед ГК «КронДе», – место производства оборудования. В России на сегодняшний день, как ни печально, нет технической базы, на которой можно производить современные металлообрабатывающие станки и делать это быстро, без брака и с гарантией качества. Очевидным выбором, казалось бы, стало размещение заказов на заводах Германии или других стран Европы, но в таком случае сильно выросла цена оборудования. Расчетная стоимость станков оказалась для российских клиентов неприемлемой. И тогда было принято решение разместить заказы на заводах Турции и Китая. Многолетнее сотрудничество компаний «Кронштадт» и «КронДе» с турецкими и китайскими производителями промышленной продукции продемонстрировало несостоятельность

стереотипа о невысоком качестве азиатского оборудования.

Тем не менее в качестве дополнительной меры контроля на промежуточных стадиях производства и на окончательную приемку всех партий оборудования на заводы выезжают делегации технических специалистов «КронДе» и наших партнеров из Германии – конструкторов и проектантов.

Сочетание конструкторской разработки, учитывающей российские реалии, производства в «недорогой» Азии и немецкого контроля качества позволило достичь

полного соответствия сегодняшним потребностям российской промышленности. Металлообрабатывающие станки KronDe – долговечные и неприхотливые в обслуживании, недорогие, но качественные, не требующие частой замены запчастей.

Инновационный для России способ организации производства оборудования KronDe снизил издержки до минимума при сохранении высокого качества. Мы уверены, что логически выверенный с точки зрения маркетинга технологический подход даст бренду KronDe стратегическое преимущество на рынке и послужит гарантией его успеха.



Автоматизация

## Комплексная автоматизация «КронДе» – все компании группы в едином пространстве



С открытием представительств «КронДе» в Майами, Москве и Атырау, состоявшимся в 2011 году, присутствие группы компаний расширилось до трех частей света: Европы, Азии и Америки. Сегодня перед холдингом стоит серьезная задача – координация работы всех офисов: российских (в Санкт-Петербурге и Москве), европейского (в Гамбурге, Германия), азиатского (в Атырау, Казахстан) и американского (в Майами, США). О том, как на практике будет осуществляться интеграция филиалов компании, рассказывает коммерческий директор ГК «КронДе» Иван Белотуров.

– **Какие шаги планирует предпринять финансовая служба «КронДе» для интеграции работы всех представителей?**

– Наша задача – создать единое информационное пространство, позволяющее оценивать эффективность работы и получать информацию для дальнейшего планирования. На сегодняшний день, единственное решение, позволяющее оперативно учитывать действия всех сотрудников ГК, находящихся в разных странах и даже на разных континентах, – это ERP-система (англ. Enterprise Resource Planning – планирование ресурсов предприятия) – внутренняя сеть компании на базе ИТ, предназначенная для управления внутренними и внешними ресурсами предприятия: его значимыми физическими активами, финансовыми, материально-техническими и человеческими ресурсами.

– **Какие задачи будет решать эта система?**

– Ее основное назначение – автоматизация всей финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Технологическая платформа 1С, на основе которой будет создана сеть, специально разработана для ведения всех видов учета (управленческого и регламентированного) на предприятиях холдингового типа. Внедрение во всех представительствах группы «КронДе» единой информационной базы автоматизирует управление продажами, закупками, складскими запасами, сделает возможным оперативное ресурсное планирование, учитывающее текущую ситуацию, управление денежными средствами и взаиморасчетами с производителями и заказчиками. В будущем введение системы 1С существенно упростит работу всех сотрудников ГК, хотя сначала у них могут возникнуть

сложности из-за необходимости выполнять больше регламентированных операций по строго определенному сценарию.

– **Какие преимущества предполагает наличие единого рабочего поля?**

– В первую очередь, это большие возможности для построения экономической и аналитической отчетности. Управленческий, бухгалтерский и налоговый учет будет вестись на основе информации, вносимой в систему пользователями. Система несложная – факт совершения хозяйственной операции регистрируется один раз и получает отражение в управленческом и регламентированном учете. Необходимость повторного ввода информации исключена. Средством регистрации хозяйственной операции будет являться документ, причем для ускорения работы широко используются механизмы подстановки данных «по умолчанию», ввод новых документов на основании ранее введенных.

– **Как мне кажется, при автоматическом ведении отчетности существует риск возникновения «человеческого фактора». Кто-то из сотрудников внесет информацию, не соответствующую его компетенции, и это спровоцирует ошибку, которая перерастет в снежный ком и сможет стать причиной серьезных проблем.**

– Такая возможность исключается благодаря большому количеству возможностей для четкого разграничения доступа сотрудников к информации и функционалу в зависимости

от их статуса. К тому же, данные, вводимые пользователями, автоматически проверяются. Например, при регистрации выплаты наличных денежных средств будет автоматически определена доступность денежных средств с учетом имеющихся заявок на их расходование. А при регистрации отгрузки продукции будет проверено состояние взаиморасчетов с получателем груза.

– **Когда будет внедрена новая информационная система?**

Мы планируем внедрить программный продукт «1С: Комплексная автоматизация 8» в мае 2012 года. Внутренняя сеть ГК «КронДе» позволит охватить все основные бизнес-процессы нашей компании. В общей сети будут работать бухгалтеры, менеджеры, закупщики, логисты. Каждый из специалистов будет в пределах своей компетенции осведомлен о текущем положении дел, и его решения будут основаны на последней поступившей в систему информации.

Беседовала Алиса Калиновская



## В состав промышленной группы «КронДе» вошла таможенно-логистическая компания «Канонерский»

**ВЭД – один из наиболее проблематичных аспектов в работе любой компании. «Кронштадт» и «КронДе», занимающиеся поставками оборудования мировых производителей, каждый день сталкиваются с необходимостью решения сложных логистических задач в условиях, когда несвоевременная доставка может остановить производство на целом заводе. В свете роста объемов поставок руководством группы «КронДе» было принято решение о создании самостоятельной компании, специализирующейся на сопровождении ВЭД.**

Компания «Канонерский» обслуживает всех клиентов холдинга «КронДе» и его региональных партнеров, а также оказывает полный комплекс услуг любой сторонней компании в качестве Агента.

Компетенции «Канонерского» выходят далеко за рамки возможностей таможенного оператора или экспедитора. Компания предлагает клиентам содействие на любом этапе ведения внешнеэкономической деятельности – от анализа рынка и заключения контракта на поставку оборудования до его таможенной очистки и доставки на склад заказчика в любую точку России и стран СНГ.

Логисты «Канонерского» ежедневно отслеживают изменения таможенного законодательства РФ и конъюнктуры рынка, уделяют внимание нововведениям во взаимоотношениях с таможенными органами, оптимизируют логистические схемы. Поэтому наши специалисты являются

востребованными консультантами, готовыми дать комментарии по Таможенному Кодексу и другим официальным документам, а также сориентировать по всем вопросам, таким, как: выбор оптимальной схемы экспортно-импортных операций, подготовка и сопровождение внешнеэкономических сделок и заключение контрактов на поставку, методы оптимизации и сокращения затрат на транспорт и таможенную, расчет сумм таможенных платежей.

Работая в тесном контакте с другими компаниями группы, «Канонерский» предлагает своим клиентам возможности всего холдинга:

- Тем, кто планирует стать поставщиком иностранной продукции, – прямое сотрудничество с мировыми производителями через офисы группы компаний Kron Industrial в Майами (США) и Kron-CIS в Гамбурге (Германия);
- Тем, кому необходимо доставить груз, – 15-летний опыт международных и российских перевозок, наличие собственных складских комплексов в Германии (г. Росток, г. Киль), Финляндии (г. Лаппеэнранта) и России (г. Санкт-Петербург, г. Москва), а также возможность работать через представительства «КронДе-Москва» и «КронДе-Атырау» (Казахстан);
- Тем, кому требуется профессиональная консультация, – штат сильных юристов и специалистов по логистике, решающих разнообразные задачи изо дня в день.

Обладая обширным опытом ведения внешнеторговых сделок, организации международных и внутрироссийских перевозок, взаимодействия с таможенными органами РФ, «Канонерский» располагает всем необходимым

для оказания качественных, оперативных и доступных по стоимости услуг.



УСЛУГИ КОМПАНИИ «КАНОНЕРСКИЙ»:

### КОНСАЛТИНГ по ВЭД, АУТСОРСИНГ таможенно-логистических услуг:

- Экспедирование
- Перевозки
- Внутрипортовая логистика
- Таможенное оформление
- Терминальные услуги
- Сертификация
- Страхование

### ПОСТАВКА оборудования.

## Выставочный календарь

## ВЫСТАВОЧНЫЙ КАЛЕНДАРЬ 2011

**В течение 2011 года компании «Кронштадт» и «КронДе» приняли участие в девяти отраслевых выставках, две из которых состоялись в Санкт-Петербурге, пять в Москве и две – в регионах. Столь всесторонняя презентация группы компаний была связана в первую очередь с развитием и расширением бизнеса. На выставках и «КронДе», и «Кронштадт» подтвердили устойчивые отношения с компаниями-партнерами, завязали новые деловые контакты, представили новых производителей и даже целое новое направление поставок – оборудование для металлообработки и сварки.**

**BLECH 2011** Первая выставка, в которой группа компаний «КронДе» приняла участие в 2011 году, - Международная специализированная выставка оборудования и технологий для обработки листового металла «BLECH Russia – 2011» состоялась в Санкт-Петербурге с 15 по 17 марта. На Blech наша компания впервые представила широкой аудитории новое для себя направление поставок. Презентация прошла успешно: экспозиция вызвала интерес посетителей выставки, были проведены переговоры о перспективах долгосрочного сотрудничества с производителями и заключено несколько контрактов на поставку.

**МЕТАЛЛООБРАБОТКА 2011** По результатам петербургской выставки было принято решение не останавливаться на достигнутом и принять участие в 12-й международной специализированной выставке «Металлообработка-2011», проходившей в Москве с 23 по 27 мая. «Металлообработка» - крупнейший выставочный проект в области станкостроения на территории России и стран СНГ, участие в котором является важным событием в жизни любой компании, специализирующейся на металлообрабатывающем оборудовании, а также один из крупнейших промышленных форумов в стране. Концепция экспозиции нашей компании на выставке состояла в сочетании работающих образцов и технических специалистов от компаний-производителей, готовых наглядно продемонстрировать посетителям стенда преимущества представленных станков. Участие в «Металлообработке» представило ГК «КронДе» как серьезного игрока в этом сегменте рынка в глазах промышленного сообщества.

**НЕФТЬ и ГАЗ** Летом компания «Кронштадт» в качестве авторизованного дистрибьютора всемирно известного производителя теплообменного оборудования GEA приняла участие в выставке «НЕФТЬ и ГАЗ»/MIOGE 2011, состоявшейся в Москве с 21 по 24 июня. В совместной экспозиции GEA Mashimpeks и «Кронштадт» были представлены теплообменники, применяемые в нефтехимической, нефтегазовой и химической отраслях промышленности.

**НЕВА 2011** Осенний выставочный сезон открылся участием компании «Кронштадт» в крупнейшей российской выставке по судостроению, судоходству, деятельности портов и освоению океана и шельфа - «НЕВА-2011». Мероприятие состоялось в Санкт-Петербурге с 20 по 23 сентября. На 20-й юбилейной выставке «Кронштадт» представил на стенде палубное оборудование Tiptomet (Румыния), судовые насосы Desmi (Дания), дизельные двигатели Nanni Diesel (Франция) и водометные движители Hamilton Jet (Новая Зеландия). В течение двух дней по водометным движителям Hamilton Jet на примере симулятора пропульсивного комплекса, представленного на стенде, проводились обучающие семинары.

**10-й специализированная выставка Промышленный салон** Второй осенней выставкой ГК «КронДе» стал «Промышленный салон-2011», проходившей в Самаре с 11 по 14 октября. На «Промышленном салоне» компания «КронДе» представила оборудование для металлообработки. На стенде был продемонстрирован в работе ленточно-пильный станок Века-Мак (Турция). Помимо консультаций со специалистами департамента металлообработки, посетители стенда смогли убедиться в качестве представленного оборудования собственными глазами, предложив для пиления собственные заготовки, которые принесли с собой на выставку.

**WELDEX / Россия 2011** Важным событием для компании стало участие в крупнейшей выставке ведущих производителей сварочных материалов, оборудования и технологий «Weldex/Россварка – 2011», которая прошла с 18 по 21 октября. На своем стенде «КронДе» представила оборудование для дуговой сварки Migatron (Дания) и машины точечной сварки Dalex Schweisstechnik (Германия). Были проведены переговоры с компаниями - потенциальными дилерами из Омска, Перми, Томска. Наличие дилеров на Урале и в Западной Сибири позволит «Кронштадту» быть более широко представленным именно в тех регионах России, где сконцентрирована основная часть заводов и других компаний промышленного сектора – потребителей оборудования для металлообработки и сварки.

**ХИМИЯ 2011** Эстафету выставок подхватила «Химия-2011». Специализированная выставка «ХимМаш. Насосы», в рамках которой состоялось участие компании «Кронштадт», прошла в период с 24 по 27 октября. На стенде в этом году были представлены насосы MAAG Pump (Швейцария), DESMI ROTAN (Дания), Pompe Gucchi (Италия) и Affetti (Италия). Оборудование демонстрировалось заинтересованным посетителям техническими специалистами «Кронштадт» и компаний-партнеров. Насосы Pompe Gucchi можно было рассмотреть в режиме 3D при помощи специальных очков. Большим вниманием пользовалось оборудование итальянского производителя Affetti. За время проведения выставки обозначилась интересная тенденция - резко возросло количество посетителей из

Украины. Этот факт свидетельствует об устойчивости репутации «Кронштадт» не только в России, но и в странах СНГ.

**Пермская Ярмарка Нефть. Газ. Химия** Также «Кронштадт» представил насосное оборудование на пермской межрегиональной выставке технологий и оборудования для нефтяной, газовой и химической промышленности «Нефть.Газ.Химия - 2011». Выставка состоялась с 25 по 28 октября, и в ней приняли участие более 150 компаний, и в том числе компания «Кронштадт», которая представляет оборудование для нефтегазового комплекса. В ТЭК, нефтехимии и химии сосредоточено более 50% объемов производства предприятий Пермского края - каждый год добывается более 10 млн. тонн нефти. Поэтому предприятия Пермского края – перспективные партнеры «Кронштадт» по направлениям нефтегазового и химического оборудования.

**PCVEXPO** Последней выставкой 2011 года для ГК «КронДе» стала выставка «PCVexpo-2011». 10-й Юбилейный Международный Форум «Насосы. Компрессоры. Арматура. Приводы и двигатели» PCVEXPO-2011 состоялся в период с 31 октября по 3 ноября. Компания «Кронштадт» является давним участником выставки PCVEXPO и в 2011 году представила на своем стенде такие известные бренды как Aurora Pump (США), Herborner Pumpen (Германия), Desmi ROTAN (Дания), Belman (Дания), Ditec (Германия), Komraflex (Словакия). Впервые как партнеры «Кронштадт» выступили Varisco (Италия) и CompAir (Германия).



**Группа компаний «КронДе» выражает искреннюю признательность всем посетителям выставок 2011 года и надеется на плодотворное, взаимовыгодное сотрудничество в будущем.**



В октябре 2011 компания «КронДе» открыла новое направление продаж – дизельные мотопомпы. Нашим партнером по данному направлению стал итальянский производитель насосного оборудования Varisco S.p.A.

Компания Varisco первой в Италии начала производство насосов, предназначенных для эксплуатации в сложных условиях. Сегодня Varisco представляет собой современный производственный комплекс, где осуществляется проектирование, производство и тестирование различных видов насосов. Компании принадлежит Инновационный центр, в котором ведутся разработки по проектированию новых видов насосов.

Тем не менее мировую известность Varisco приобрела именно как бренд мотопомп. Насосы с дизельным приводом создаются для решения сложных задач в таких областях производства, как: строительство, сельское хозяйство, морская отрасль, пожаротушение и другие. «КронДе» успешно представила бренд на выставке PCVexpo 2011.



В ноябре 2011 года «КронДе» заключила соглашение с группой Mates Industriale, в соответствии с которым стала официальным представителем итальянской компании на территории России.

Группа Mates специализируется на производстве гибких рукавов. Наибольшую известность компания приобрела благодаря производству композитных рукавов для химической промышленности и нефтехимии.

Металлорукава Mates из нержавеющей стали или тефлона также применяются в криогенной и газовой промышленности, на электростанциях или сталелитейных заводах.

Дилерский договор с Mates позволил компании «КронДе» существенно расширить спектр поставок по данному направлению. Теперь у «КронДе» есть возможность предлагать клиентам композитные и металлорукава и тем самым более полно удовлетворять производственные требования заказчика.



В сентябре 2011 года компания «КронДе» стала авторизованным дистрибутором производителя компрессорного оборудования CompAir.

Немецкая компания CompAir производит широкую продуктовую линейку компрессоров, успешно применяющихся по всему миру в совершенно разных отраслях производства: от металлообработки и судостроения до микроэлектроники и пищевой промышленности.

В Россию бренд CompAir пришел сравнительно недавно, но во всем мире входит в пятерку производителей премиум-класса. Став одним из пяти российских дистрибуторов немецкой компании, «КронДе» может предложить клиентам компрессоры, обладающие реальным рыночным преимуществом – в их ценообразовании отсутствует «брендовая» составляющая. Интерес российских заказчиков к этой марке уже успел подтвердиться ее успешной презентацией на выставках «Промышленный салон 2011» (Самара), «Нефть. Газ. Химия 2011» (Пермь) и PCVexpo 2011 (Москва).



В мае 2011 года «Кронштадт» расширил линейку поставок насосного оборудования за счет химических насосов Affetti. В октябре насосы итальянского производителя, привлеченные на стенде «Кронштадт», привлекли особое внимание посетителей выставки «Химия-2011», состоявшейся в Москве.

Насосы Affetti предназначены для эксплуатации в тяжелых условиях – для перекачивания таких сред, как: кислоты, соленая морская вода, растворы (кислотно-щелочные, ароматические или алифатические), щелочи. В этом сегменте насосного рынка Affetti обладает колоссальным опытом.

Насосы широко применяются в авиа- и автомобилестроении, металлургии и металлообработке, энергетике, гальванике, химии и фармацевтике, на опреснительных станциях, рыбных фермах и аквариумах с морской водой. Также Affetti – единственный в Италии производитель пластиковых насосов различных размеров.

Дилерская сеть

## Дилеры – лицо группы компаний «КронДе» в регионах

ГК «КронДе» уже год ведет активную политику не просто по развитию и расширению дилерской сети, а по формированию команды профессионалов, которые знают свое дело, рынок и руководствуются в работе теми же принципами, что и «КронДе», – по возможности содействовать модернизации производственных мощностей российских заводов и других предприятий, поставив оборудование, реально способное решать задачи заказчика.

В будущем мы планируем создать «Закрывающий клуб дилеров», членство в котором будет предполагать серьезные привилегии, такие, как: прохождение обучения в «Академии KRONDE», помощь в продвижении в регионе работы, предоставление рекламных материалов с контактами дилера. Одна из основных предпочтений участников клуба – то, что их пожелания будут учитываться при формировании складского запаса в комплексах «КронДе» в Москве и Санкт-Петербурге. Ограниченное количество членских билетов позволит нам в каждом регионе полагаться на одного или нескольких официальных представителей и оказывать им всю возможную поддержку, сохраняя при этом индивидуальный подход к каждому своему партнеру. Подводя итоги 2011 года, мы хотим поздравить клиентов и партнеров с теми компаниями, которые уже стали нашими дилерами и совместно с ГК «КронДе» осуществили множество проектов по подбору, поставке и сервису оборудования, стали участниками тендеров и выставок, приняли на вооружение наш опыт и поделились своим.

### Оборудование от «Кронштадт» и «КронДе» представляют:

ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ:	УРАЛЬСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ
«Торговый Дом «ТЕХНО-ДОН»	ООО «ВУДСТОК-Урал»	ООО «НТ»	ООО «Промышленные ресурсы»	ООО «Технологии Качества»	ГК «РосЛегион»	ООО «Пневмо-Альянс»	ООО «Корпорация Воздух»
Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, д. 112 «Г»	Екатеринбург, Московская 287	Тольятти, ул. Офицерская, д. 35	Омск, ул. Заводская, д.1	Ульяновск, ул. Доватора 3Б	Новосибирск, ул. Демакова, 30 - 912	Санкт-Петербург, пр. Непокоренных, д. 49	Москва, ул. 2-ая Филевская, д. 7, корп. 6
www.tehnodon.ru	www.woodstock-ek.ru	www.nt-tit.ru	www.promresursy.ru	www.t-o-q.ru	www.roslegion.com	www.pnevmo.com	www.companyair.ru
Дилер «Кронштадт» по компрессорам и металлообработке (листогибы и ленточнопильное оборудование) с мая 2011. В ближайших планах – открытие отдела сварки, который также станет дистрибутором брендов-партнеров «Кронштадт». Одно из преимуществ «Техно-Дона» – собственная сервисная служба.	В 2011 г. «ВУД-СТОК-Урал» открыт отдел продаж оборудования для металлообработки, поставщиком для которого стала «КронДе». В целях оперативного технического обслуживания клиентов был открыт профильный сервисный центр обслуживания марки KronDe.	Компания «НТ» с марта 2011 г. является дилером «КронДе» по металлообработке, сварке и компрессорам. Уже в качестве партнеров «КронДе» и «НТ» приняли участие «Промышленный салон» 2011 – крупнейшей выставкой Поволжья, где продемонстрировали на стенде ленточнопильное оборудование и инструмент.	В выставочном зале «Промресурсов» в г. Омске металлообработка, сварка и оборудование KRONDE демонстрируется каждый день. Сотрудники компании регулярно проходят обучение и посещают семинары в головном офисе «КронДе» и являются квалифицированными консультантами по всей линейке оборудования.	Ульяновская компания с ноября является дилером «КронДе» по металлообработке, сварке и компрессорам. В ближайших планах «ТК» – развитие деятельности в области промышленных измерений, обслуживания машин и механизмов, промышленных моечных машин, металлообрабатывающего оборудования и т.д.	«КронДе» с января 2011 года является для «Рослегиона» основным поставщиком оборудования для металлообработки, сварки, компрессоров, компенсаторов и рукавов. За год сотрудничества было реализовано несколько проектов участия в переоборудовании предприятий ВПК и атомного машиностроения.	По дилерскому соглашению «Пневмо-Альянс» стал поставщиком компрессоров и промышленных рукавов от «КронДе». Выставочный зал позволяет «Альянсу» представлять оборудование в работе. В шоу-руме демонстрируются компрессоры со склада «КронДе» в Петербурге, предоставленные партнеру безвозмездно.	«Корпорация Воздух» считается экспертом в продвижении брендов, поэтому ей было доверено стать дистрибутором «КронДе» по CompAir – марке компрессоров, недавно пришедшей в Россию. Также московский представитель «КронДе» предлагает рукава Teknikum и Mates и мотопомпы Varisco.

## «КронДе-Москва» и «КронДе-Атырау» –

Летом 2011 года группой компаний «КронДе» были открыты представительства в столице России Москве и нефтяной столице Казахстана – Атырау. Расширение и развитие компании именно в этих направлениях легко объяснимо: Москва – центр страны не только политический, но и экономический, а Казахстан – один из самых перспективных рынков сбыта оборудования. Там активно идет модернизация предприятий промышленного комплекса в проекты переоборудования заложено современное оборудование, которое могут поставить компании «КронДе» и «Кронштадт».

О представительствах в Москве и Атырау рассказывают их руководители: Александр Васин и Валерий Ким.

Уже пять месяцев в Москве работает наше представительство. Его основная специализация – это оборудование для металлообработки и сварки, насосно-компрессорная группа, промышленные рукава.

Не секрет, что в Москву съезжаются снабженцы со всей страны, а потому совершенно необходимо иметь там штат квалифицированных инженеров и менеджеров, способных грамотно, а главное – оперативно решать стоящие задачи. К тому же, именно в Москве находятся офисы управляющих компаний многих промышленных предприятий различных регионов страны. И решение о приобретении того или иного вида оборудования принимается здесь. Наконец, большинство проектных институтов различных ведомств также расположено в Москве. А ведь очень важно, чтобы о нашей продукции было известно уже на уровне разработки проектов будущих предприятий.

Кроме того, важная задача для москвичей – это работа на тематических выставках, в которых участвуют наши потенциальные заказчики. Так, с 15 по 18 ноября в Москве в ВВЦ прошел крупнейший металлургический форум в России и странах СНГ «Неделя металлов в Москве», центральным событием которого стали 17-я Международная промышленная выставка «Металл-Экспо 2011», 3-я Международная выставка металлопродукции и метал-

локонструкций для стройиндустрии Металл-СтройФорум 2011» и Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш 2011».

На выставках, объединенных под единым брендом «Металл-Экспо», было представлено все многообразие продукции черной и цветной металлургии для потребителей всех отраслей экономики, современное оборудование и технологии для производства и обработки металлопродукции. Конкуренты и партнеры смогли встретиться, получили возможность обсудить такие темы, как закупки сырья, оборудование, технологии, со своими партнерами и потребителями.

Для нас это была прекрасная возможность пообщаться с производителями, предложить свои интересные технологические решения, встретиться со старыми и познакомиться с новыми партнерами, посмотреть предложение конкурентов. Москва демонстрирует все тенденции рынка, а компания «КронДе» обязана всегда держать руку на пульсе.

Александр Васин,  
руководитель «КронДе-Москва»



## Новые бренды



**Контактная сварка Dalex Schweisstechnik от «КронДе» – эффективное решение для российской промышленности.**

С лета 2011 года компания «КронДе» является авторизованным дистрибьютором Dalex (Германия).

Dalex – настоящий эксперт производства машин контактной (точечной, шовной и рельефной) сварки с многолетним опытом работы. Помимо модельного ряда стандартных серийных установок компания производит аппараты специализации для решения производственных задач конкретного клиента. Также Dalex предлагает сварочные клещи для роботизированной точечной сварки, электроды и специальную арматуру.

Компания «КронДе» представила своего нового партнера - DALEX - на специализированной выставке сварочных материалов, оборудования и технологий «WELDEX / Россварка 2011», состоявшейся в Москве с 18 по 21 октября. На стенде «КронДе» демонстрировался в работе аппарат аргодуговой сварки (TIG) Dalex Pi 500 AC/DC.



**«КронДе» развивается: теперь мы поставляем сварочные аппараты Migatronik.**

Заключение дилерского соглашения с производителем аппаратов для дуговой сварки Migatronik (Дания), состоявшееся летом 2011 года, позволило «КронДе» полностью закрыть все сегменты рынка обработки металла, наряду с его резкой и гибкой.

На выставке «Weldex» компанией «КронДе» были представлены все основные виды дуговой сварки: MMA, MIG/MAG и TIG.

Они демонстрировались на примере машин Migatronik: многофункционального аппарата для полуавтоматической сварки SIGMA GALAXY 400, ручного аппарата дуговой сварки DELTA 160, станка для плазменной резки ZETA 100, полуавтомата MIG 545.

Аппарат SIGMA GALAXY 400 был представлен в работе – посетители стенда смогли сварить собственные заготовки металла, принесенные ими на выставку.



**Токарно-фрезерные обрабатывающие центры Campro (Тайвань) – новый бренд «КронДе».**

В ноябре 2011 года «КронДе» были открыты продажи токарно-фрезерных центров тайваньского производителя CAMPRO Precision Machinery. В июле делегация «КронДе» посетила завод Campro в г. Тайчунь с целью оценки уровня организации производства. По результатам деловой поездки было принято решение о сотрудничестве и заключен дилерский договор.

Компания Campro была основана в 2003 году. Производство началось с вертикального обрабатывающего центра с ЧПУ и фрезерного станка с ЧПУ. У Campro есть собственный центр разработок, где исследуются новые технологии и модернизируются собственные.

«КронДе» поставляет токарно-фрезерные обрабатывающие центры серии CPL-3010SY, вертикальные обрабатывающие центры CPV и CPV-B и токарные станки серии CPL с наклонной станиной.



**Компания «Кронштадт» развивает направление поставок европейских профилегибов.**

В ноябре 2011 года линейка поставок кузнечно-прессового оборудования «Кронштадт» пополнилась брендом Comac (Италия), производителем профилегибочных машин и специальных станков для навивки шнеков с 25-летним опытом работы в отрасли.

Comac выпускает станки различных типоразмеров как в стандартном 3-роликовом исполнении, так и «усложненной» конструкции: с контроллером для отслеживания положения нижних гибочных роликов, с боковыми направляющими роликами, регулируемые от гидравлики, с настройкой положения боковых направляющих роликов по 2-м осям, с переменной скоростью подачи и т.п.

В первой половине декабря в Санкт-Петербурге под руководством технических специалистов Comac состоится обучающий семинар по конструкции и особенностям профилегибов для менеджеров «Кронштадт».

## Демонстрационный зал

# Демонстрационный зал KRONDE – выставка оборудования каждый день



**работе или изготовить опытные образцы деталей. О выставочном зале рассказывает глава департамента металлообработки, резки и сварки металлов «КронДе» Андрей Олегович Ефимов.**

Мысль о том, что для производственника важнейшей составляющей при выборе промышленного оборудования является возможность детально и без спешки изучить станок, самостоятельно на нем поработать, протестировать возможности на образце именно того металла, который предстоит обрабатывать, не нова. Ведущие станкостроительные компании такую возможность предоставляют, приглашая заказчиков в свои демонстрационные залы.

Успех экспозиции компании «КронДе» на специализированных выставках 2011 года, в том числе на «Blech-Russia» в Санкт-Петербурге, «Металлообработке» и «Weldex\Россварке» в Москве и «Промышленном салоне» в Самаре, наглядно подтвердил, как важна для заказчика станочного оборудования такая возможность; многие посетители стендов интересовались у нас, сможем ли мы в дальнейшем показывать свое оборудование в работе, потому что не всегда получается приехать на выставку в другой город в те несколько дней, когда она проводится.

Таким образом, решение о целесообразности совмещения склада с шоу-румом было принято, и в ноябре 2011 года идея воплотилась в жизнь. Демонстрационный зал открылся в Технопарке «Литовская, 10» и каждый день приглашает посетителей.

Здесь можно будет ознакомиться с действующими образцами металлообрабатывающего и сварочного оборудования, порезать материал на ленточнопильном станке или на гильотинных ножницах, согнуть лист на электромеханическом листогипе или на двухвалковой гибочной машине, пробить в листе отверстия любой формы на прессножницах, согнуть трубу на трубогибочной машине и отшлифовать трубу на ленточношлифовальном станке, а также попробовать сварить Ваш металл при помощи различных аппаратов дуговой сварки (MIG/MAG, TIG), проконсультироваться с технологами и сервис-инженерами.

В выставочном зале мы планируем проводить тематические семинары по современным методам сварки и резки металлов, обучение работе на станках, отработку технологических решений, «домашние» специализированные мини-выставки практической направленности, а также, в рамках стартовой в 2012 году корпоративной программы «Академия КронДе», подготовку менеджеров и технических специалистов дилеров.

Кстати, на базе выставочного зала мы уже провели обучение специалистов нашего дилера по Самарской области, компании «НТ» из Тольятти. Я убежден в том, что подобная форма обучения гораздо эффективнее презентаций и семинаров в формате офиса, потому что позволяет полностью изучить станок, «почувствовать» его, и предлагая его потенциальному клиенту, действительно знать, о чем говорить.

Заказчик оценит профессионализм менеджера, основанный на его собственном практическом опыте, а менеджер сможет сориентировать заказчика относительно особенностей применения машины в реальных производственных условиях.

К тому же, такого рода встречи с дилерами помогут им почувствовать себя частью команды «КронДе», а для нас это очень важно, ведь мы ставим задачу построить не просто дилерскую, но партнерскую сеть.

Заказчик же, побывавший в нашем выставочном зале, будет принимать решение о покупке со спокойным сердцем, полностью уверенный в том, что не приобретает «кота в мешке», и оборудование сможет выполнить все стоящие перед ним задачи.

## мы стали ближе к своим клиентам

Группа компаний «КронДе» начала свою деятельность в Казахстане в августе 2011 года.

Казахстан – крупное промышленное государство, находящееся в активной фазе модернизации производственной базы предприятий, поэтому собственное представительство там – естественный шаг в развитии компании, являющейся поставщиком оборудования. Кроме того, Казахстан – окно в Среднюю Азию, также являющуюся перспективным рынком. Город Атырау был выбран в качестве «опорного пункта» группы компаний «КронДе» в Казахстане неслучайно – это «нефтяная столица» страны.

Учитывая основные направления деятельности подразделения – работу с инженерными проектами, подбор, расчет, поставку и ввод в эксплуатацию основного технологического оборудования для нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий, Атырау представляется наиболее логичным выбором.

Общие задачи, стоящие перед нашим представительством, соответствуют деятельности компаний «КронДе» и «Кронштадт» в России.

Это:

- анализ конъюнктуры рынка и альтернативных технических решений, предлагаемых заказчику;

- проведение технико-коммерческих переговоров с заказчиком по договорам поставки оборудования и комплектующих;

- выявление и анализ текущих технических проблем у заказчика;

- составление, сбор и проверка технических данных при подготовке технического задания;

- подготовительная технико-коммерческая работа для участия в тендерах и конкурсах на поставку комплектного оборудования и законченных технологических установок по профилю компании;

- организация и участие в шеф-монтажных и пуско-наладочных работах при инсталлировании поставленного оборудования;

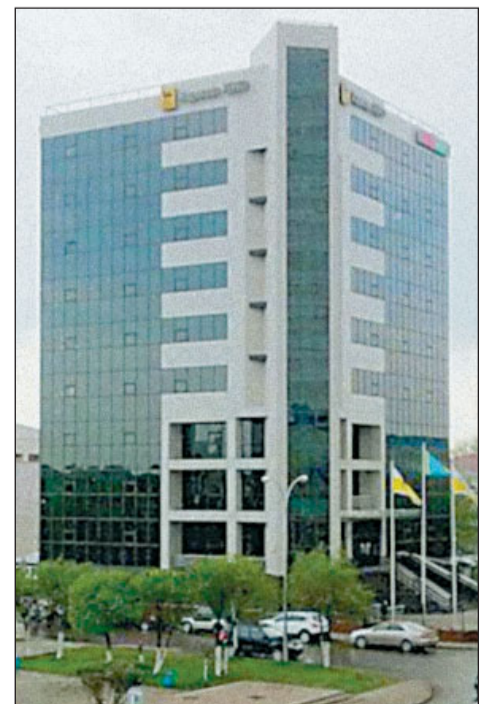
- осуществление сервисных работ при гарантийном сроке работ и постгарантийное отслеживание оборудования, поставка запасных частей.

Кроме того, помимо поставок в нефтегазовую сферу, сотрудники офиса в Атырау прорабатывают перспективы сотрудничества с предприятиями других развивающихся направлений – энергетической, горнодобывающей, химической и пищевой отраслей промышленности.

Промышленный потенциал Республики Казахстан непрерывно развивается, и я рад, что наша компания находится в центре событий.

Валерий Ким,  
руководитель «КронДе-Атырау»

## Представительства



## Российский Роговой Оркестр под патронажем группы компаний «КронДе» – выступления, проекты, открытия

Группа компаний «КронДе» является генеральным партнером Российского Рогового Оркестра с лета 2011 года. Это музыкальный коллектив из Санкт-Петербурга, возродивший утраченную традицию исполнения роговой музыки, жанр которой зародился в императорской России в середине 18 века. Роговая музыка по звучанию напоминает органную, но по своей внутренней организации уникальна. Один музыкант может извлечь всего одну ноту из рога, на котором играет. А цельное произведение из отдельных нот получается только при том условии, что все оркестранты тонко чувствуют музыку и друг друга. В мире аналогов Российского Рогового Оркестра не существует.

Прошло всего полгода с того момента, как «КронДе» и Роговой Оркестр стали партнерами. Но за это недолгое время творческий коллектив принял участие во множестве концертов, музыкальных фестивалей, участвовал в общественных мероприятиях разных городов России и других стран. При поддержке «КронДе» был выпущен новый компакт-диск. В Санкт-Петербурге была основана мастерская по производству роговых инструментов «МАСТЕРСКАЯ KRONDE», в которой они будут производиться на современном оборудовании под руководством мастера Владимира Головешко. Остановимся поподробнее на самых интересных событиях второй половины 2011 года в жизни РРО:

**Фестиваль военных оркестров «Спасская Башня». Москва. 31 августа – 4 сентября.** РРО удостоился чести дважды выступить на Красной площади – на открытии и закрытии фестиваля. В этом году фестиваль стал особенно важным событием для коллектива, так как проводился в честь 300-летия штатных военных оркестров российской армии, а Рого-



**«Как бизнесмен я хорошо понимаю, что компания не может быть успешной и эффективной без объединяющей всех сотрудников идеи. Единение страны тоже невозможно без одного для всех культурного стержня, являющегося воплощением наследия прошлого и в то же время мечты о достойном будущем. Может показаться, что промышленная компания и оркестр, исполняющий классическую музыку, далеки друг от друга, но в том, что действительно важно, мы похожи. Поэтому ГК «КронДе» поддерживает и дальше будет поддерживать все творческие начинания прекрасного коллектива – Российского Рогового Оркестра».**

Сергей Иванович Сухачев, генеральный директор ГК «КронДе»

вой Оркестр как раз и является возрожденным Охотничьим военным оркестром. Одним из самых запомнившихся событий «Спасской башни» стало выступление Мирей Матье, которой музыканты Оркестра представили и подарили музыкальный рог из мастерской «КронДе».

**Михайловская музыкальная ассамблея. Севастополь. 23 сентября.** Михайловская ассамблея традиционно открывает международный фестиваль «Война и мир», приуроченный в 2011 году к 100-летию документального фильма «Оборона

Севастополя». Демонстрация кинофильма производилась под игру Российского Рогового Оркестра и чтение народной артистки РСФСР Аллы Демидовой, которые произвели на публику сильное впечатление.

**Музыкальный фестиваль «Crescendo». Псков. 26 сентября.** На фестивале молодых исполнителей «Crescendo» Российский Роговой Оркестр выступил с такими талантливыми музыкантами, как Денис Мацуев (фортепиано) и Алена Баева (скрипка). «Необычным ока-

залось выступление Российского Рогового Оркестра... Возродился этот необычный коллектив только в 2006 году, и его уже называют самым ярким явлением в мире классической музыки», – пишет в отчете за 27 сентября «Псковская Правда».

**Закрытие осенней серии игр «Что? Где? Когда?». Санкт-Петербург. 22 октября**

Под звуки роговой музыки прошло вручение «Хрустальной совы» – престижного приза, присуждаемого лучшему игроку по итогам серии. Трансляция по 1 каналу позволила в эфире передачи познакомиться с роговой музыкой сотни тысяч телезрителей.

**Торжественное открытие Театра эстрады им. Райкина после реставрации. Санкт-Петербург. 1 ноября**

В холле театра гостей встречал Марш Преображенского полка в исполнении Российского Рогового Оркестра. Также музыка Оркестра предварила приветственное слово губернатора Санкт-Петербурга Георгия Полтавченко, сказавшего много теплых слов о театре. ГК «КронДе» была представлена гостям торжества как пример социально ответственного бизнеса, в лучших традициях русских меценатов поддерживающего и способствующего популяризации уникального музыкального явления.

**РОГконцерт в Малом зале Санкт-Петербургской Филармонии. 11 декабря.**

Первый в истории коллектива абонементный концерт состоялся в Малом зале Филармонии на Невском проспекте. Это был 3-й концерт Второго абонемент «Классический и нетрадиционный ансамбль». Сама Филармония отметила Роговой оркестр в описании абонементов: «Особняком, как пример уникальной сыгранности музыкантов, стоит концерт не имеющего зарубежных аналогов Российского Рогового Оркестра».

## «Мастерская KRONDE» – возрождение роговой музыки в России



**«Мастерская KRONDE», открывшая свои двери в октябре 2011 года, – самый интересный, самый важный совместный проект группы компаний «КронДе» и Российского Рогового Оркестра. Надежды и ожидания, возложенные на мастерскую, выходят далеко за рамки поддержки конкретного творческого коллектива.**

Оркестр Сергея Поляничко уникален, но музыканты готовы отказаться от этого почетного статуса ради того, чтобы роговые оркестры появились по всей России, а роговая музыка зазвучала на всех значимых концертных площадках страны и за рубежом. Но чтобы реально стало полномасштабное возрождение этой прекрасной, исконно русской традиции, в первую очередь понадобятся роговые инструменты. На сегодняшний день в России их способны изготовить очень немногие мастера, и среди них Владимир Головешко – один из трех музыкантов в мире, освоивших искусство аранжировки «роговых» партитур, изготовивший в свое время комплект из 74 инструментов для РРО. Как один из вдохновителей основания мастерской KRONDE, В. Головешко

рассказывает об истории возникновения идеи и делится планами на будущее.

**– У кого появилась идея возрождения «рогового» дела?**

– Ее нельзя приписать кому-то одному. Возродить роговую музыку на протяжении десятков лет мечтали многие музыканты, историки музыки, мастера-изготовители духовых инструментов. Даже были попытки – в 1882 и 1896 годах. К сожалению, они не увенчались успехом.

**– С чего началась реставрация традиции? Как Вы оказались в центре событий?**

– Я постигал мастерство ремонта и реставрации духовых медных инструментов со школьной скамьи у своего преподавателя по классу валторны – заслуженного артиста России Станислава Фёдоровича Седристого. Мечта о создании собственной мастерской по изготовлению инструментов, появившаяся у меня еще в детстве, со временем полностью меня захватила. В 2001 году я познакомился с коллегой по профессии – валторнистом. Однажды он поделился со мной, своими идеями о возрождении забытой на многие годы роговой музыки и создании Рогового Оркестра. Он предложил мне стать частью проекта и изготовить комплект рогов своими руками, и я с энтузиазмом согласился. Два года работал над этим проектом: разрабатывал чертежи, конуса, формы мундштуков, высчитывал миллиметры во всех конструкциях. Но, как это часто бывает, у нас с партнером возникли разногласия – будущее роговой музыки мы видели по-разному. Пути наши разошлись, и с благословения отца Иоанна, к которому ходил в церковь на службы с братом-регентом, дальше я продолжил создавать роговые инструменты сам.

Потом я познакомился с Сергеем Поляничко, с которым мы мыслили «в унисон»,

и роговая музыка вновь стала звучать вживую.

**– Владимир, были ли какие-то исторические источники, которые помогли Вам при создании роговых инструментов?**

– В музее музыки дворца графа Шереметьева комплект существует, но не полный, вероятно, часть была продана. Но играть на инструментах ни для меня, ни для предыдущих музыкантов, стремившихся поднять этот пласт истории, оказалось невозможным. Виной тому неудачная реставрация неизвестного мастера, в результате которой была нарушена конструкция рогов. Я исследовал все музейные экспонаты и пришёл к выводу, что нужно делать свой комплект по собственным чертежам.

**– Какова технология изготовления роговых инструментов?**

– Изготовление полностью ручное. В обыкновенной небольшой комнате я положил на пол два двухметровых бруска и стал смотреть сверху визуальную, какой конус будет нужен для изготовления непосредственно рогов. Определился. Далее мы с Сергеем Поляничко, который впоследствии стал основателем и руководителем РРО, заказали металлическую оправку, закупили металл, оборудование, всё, что нужно. Процесс производства долгий, требующий терпения не только моего, но и тех, кто помогал – самого С.Поляничко и музыкантов нашего оркестра.

**– Как вы видите будущее роговой музыки? Ее дальнейшее развитие?**

– Могу с уверенностью сказать, что будущее это существует, и притом не только в качестве казалось бы утраченной, но «ожившей» музыкальной традиции, но и как фундамент, на котором в принципе должно строиться об-учение игре на духовых инструментах. Рог как

инструмент, издающий один – основной – тон (хотя присутствуют обертоны), может научить базе музыкальной концепции, о которой не знают большинство педагогов и профессоров. Умение играть на роговом инструменте даст будущему музыканту-духовику совершенно иной уровень подготовки, совершенно другие возможности для совершенствования исполнительского мастерства... Но чтобы эта мысль стала реальностью, роговые инструменты должны появиться в музыкальных школах России, для чего потребуется огромное количество рогов, а такое их количество я, даже с единомышленниками, самостоятельно изготовить не смогу.

**– Как Вы считаете, сможет ли группа компаний «КронДе» как основатель «Мастерской KRONDE» стать оплотом возрождения роговых оркестров России?**

– Уверен, что сможет. Я очень рад, что в лице «КронДе» мы нашли надежного партнера, широко смотрящего на вещи. Компания не только помогает Российскому Роговому Оркестру как таковому, оказывая содействие при организации концертов и выпуске компакт-дисков. «КронДе» вместе с нами задумывается о перспективах роговой музыки в принципе. Думаю, не будет преувеличением сказать, что благодаря поддержке ГК у нас появился шанс полностью перевернуть понимание истории духовой музыки в России и ее исполнения. Я верю, что со временем появятся новые роговые оркестры, и «Мастерская KRONDE» здесь абсолютно незаменима – это единственное в России место, где можно в современных условиях изготавливать рога, и не штучно, как было раньше, а целыми комплектами.

Беседовала Алиса Калиновская