

КРОНИКА СОБЫТИЙ

KRONSTADT KRONDE KRON-CIS KRON INDUSTRIAL
St. Petersburg St. Petersburg Hamburg Miami

KRONDE
ГРУППА КОМПАНИЙ

1994-2012: Итоги. Развитие. Перспективы.



Сергей Сухачев, Андрей Спирин
руководители группы компаний «КРОНДЕ»

Прошло почти двадцать лет с момента основания первых компаний, которые в 2011 году вошли в группу «КРОНДЕ». Сегодня это многопрофильный холдинг, развивающий промышленное, таможенно-логистическое, инвестиционно-девелоперское и риэлторское направление. Объединение в группу позволило достичь большей маневренности на рынке, независимости от частых изменений конъюнктуры, увеличить потенциал каждой из компаний. Решение объединить «Кронштадт», Kron-CIS, Kron Industrial, «КронДе», «Канонерский», «ЦАН» и «Кредор» в холдинг позволило совершить настоящий прорыв, выйти на качественно новый уровень бизнеса. О том, как все начиналось много лет назад, и о том, как целеустремленность и вера в собственные силы помогла создать холдинг «КРОНДЕ», рассказывают основатели бизнеса – Сергей Сухачев и Андрей Спирин.

Сергей СУХАЧЕВ, Генеральный директор компаний промышленного направления группы «КРОНДЕ»:

Уважаемые коллеги, партнеры и друзья!

Создание ГК «КРОНДЕ», безусловно, – квинтэссенция всех наших усилий за многие годы работы, самое важное достижение. Но чтобы понять истоки нашего бизнеса, нужно проследить события, происходившие в 1994 году...

17 лет назад начали работу две наши первые компании. Одна из них в России, а вторая – в Германии. В Санкт-Петербурге свою деятельность начала компания «ЦАН – Центральное Агентство Недвижимости», основной компетенцией которой стала риэлторская деятельность, а в Гамбурге компания Kron-CIS, которая начала налаживать сотрудничество с ведущими европейскими предприятиями-производителями судового и портового оборудования. Вместе с моим компаньоном Андреем

Спириним мы совмещали работу по обоим направлениям. Не скрою, это было трудно. Наш стандартный рабочий день длился 25 часов в сутки. Двадцать пятым был тот самый час, когда начинался новый день, а сделать что-то нужно было еще вчера или позавчера. Были идеи, но не хватало грамотных людей с новым складом мышления, которые смогли бы воплощать эти идеи в жизнь. Были возможности и условия для развития бизнеса, обусловленные постперестроечной эпохой, но не хватало опыта и знаний.

Андрей СПИРИН, Генеральный директор компаний риэлторского и инвестиционного направления группы «КРОНДЕ»:

Вскоре после начала своей работы в Санкт-Петербурге «Центральное Агентство Недвижимости» стало занимать лидирующие позиции среди риэлторских компаний города. Мы активно развивали компанию на новом рынке, правила на котором создавались

игроками по ходу игры. Агентство начало оказывать услуги жителям Санкт-Петербурга и Ленинградской области по аренде, покупке и продаже жилой и коммерческой недвижимости. Через 3 года своей работы штат агентства уже насчитывал порядка 700 сотрудников, многие из которых осваивали новую для себя профессию. Специалисты участвовали в профессиональных конференциях, выступали в качестве экспертов на деловых встречах и внедряли новые стандарты работы с клиентами. Такое большое предприятие стало нуждаться в выстраивании новой системы управления и требовало постоянного внимания и присутствия руководящего состава. Поэтому мы приняли решение о разделении компетенций. Я вплотную занялся риэлторским направлением, а Сергей Сухачев возглавил направление поставок оборудования для судостроительной отрасли.

Подробнее на стр. 2

Партнеры о нас

Группа компаний «КАМАЗ» – крупнейшая автомобильная корпорация Российской Федерации. ОАО «КАМАЗ» занимает одно из ведущих мест среди мировых производителей тяжелых грузовых автомобилей. Будучи предприятием, широко известным не только в России, но и за рубежом, мы считаем сохранение и упрочение своей репутации на мировом рынке задачей первостепенной важности. По этой причине мы крайне ответственно подходим к выбору подрядчиков, от работы которых зависят результаты и нашей работы.



С группой компаний «КРОНДЕ» мы сотрудничаем второй год. В конце 2011 года компания «Кронштадт» выиграла тендер ОАО «КАМАЗ» на поставку металлообрабатывающего оборудования, в частности, трубогибов итальянского производства с большим количеством оснастки. Пуско-наладочные работы на производстве в г.Набережные Челны были произведены силами сервис-центра «Кронштадт», и никаких нареканий по работе станков у нас не возникло. Сотрудничество с петербургским поставщиком оправдало наши ожидания: компания

«Кронштадт» показала себя компетентным партнером, способным брать на себя обязательства и выполнять их в срок, оперативно согласовывать сложные договоры и предлагать гибкие условия.

Мы будем и дальше сотрудничать с «Кронштадт» и рассчитываем на такой же высокий профессионализм и ответственность сотрудников компании. В 2012 году «КАМАЗ» уже обратился в ГК «КРОНДЕ» с запросом на поставку оборудования.

**Р.С. Долговязов
Главный технолог ОАО «КАМАЗ»**

Сотрудничество наших компаний началось с 2002 года, с небольших по объемам поставок импортных комплектующих на первые строящиеся ОАО «Пелла» буксиры.



С тех пор «Кронштадт» является надежным системным партнером нашего предприятия в оснащении строящихся судов различными видами оборудования.

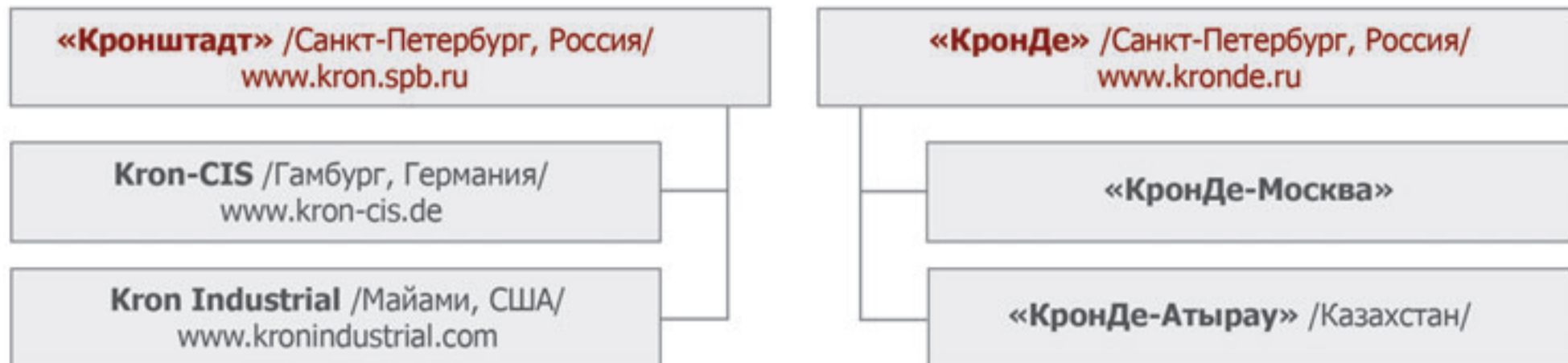
Не только ответственность и оперативность в выполнении своих обязательств, но и высокий профессионализм, глубокое понимание технических решений, применяемых в мировой судостроительной практике, предопределили наш выбор компании «Кронштадт» как поставщика современного высокотехнологического оборудования для

новых головных проектов судов – рыбопромышленного судна ярусного лова проекта PL 475 и судна комплексного портового обслуживания проекта СКПО-1000. Высоко ценим вклад компании «Кронштадт» в комплектование продукции нашего предприятия оборудованием, отвечающим самым современным требованиям, и будем рады дальнейшему расширению взаимовыгодного сотрудничества.

**Я.П. Рейдерман
Заместитель генерального
директора ОАО «Пелла»**

ГРУППА КОМПАНИЙ «КРОНДЕ»

www.kronde-group.ru

КОМПАНИИ ПРОМЫШЛЕННОГО НАПРАВЛЕНИЯ**КОМПАНИИ ИНВЕСТИЦИОННО-ДЕВЕЛОПЕРСКОГО НАПРАВЛЕНИЯ****ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ**

Сергей СУХАЧЕВ: Прошло 4 года с того момента, как компания Kron-CIS, работающая в Гамбурге, наладила прочные отношения с ведущими европейскими производителями судового и портового оборудования и произвела несколько крупных поставок для российских отраслевых предприятий. После распада СССР состояние российского судостроения находилось в плачевном состоянии. Работая с предприятиями, которые переживали не лучшие времена, мы убедились в том, что отрасли остро нуждается в модернизации и оснащении новым, современным и высокотехнологичным оборудованием, которое на тот момент производили исключительно в Европе. Поэтому в 1998 году мы основали в Санкт-Петербурге компанию «Кронштадт», основной задачей которой стала работа с этими предприятиями.

Со временем, став полноценным участником рынка, «Кронштадт» начал тесное сотрудничество с ведущими проектными институтами страны. Мы были поражены тем, как многие из сотрудников этих институтов, работая, по сути дела, за нищенскую заработную плату, упорно продолжали заниматься своим делом и вкладывать знания и опыт в развитие отрасли. Их энтузиазм и преданность профессии заряжали нас, и мы поняли, что судьба нашего бизнеса уже неразрывно связана с морем.

В то время коллектив компании «Кронштадт» насчитывал всего 12 человек. Почти все они и сейчас работают в компании. Это было интересное время – время открытий. Мы осваивали компьютерную грамотность, постигали тонкости менеджмента, придумывали первые рекламные материалы для клиентов. Сложившаяся команда людей шла вперед, искала новые пути развития компании и открывала возможности внутри компании для самих себя.

В 2006 году мы начали развивать новые направления. «Кронштадт» стал эксклюзивным представителем ряда крупных европейских производителей промышленного оборудования, а также производителей оборудования для нефтегазовой отрасли. Новое направление помогло выйти компа-

нии на другой уровень. В это же время в компании было организовано обособленное подразделение – конструкторское бюро, которое начало реализовывать проекты повышенной сложности. Отечественные промышленные предприятия ставили перед нашими специалистами нетривиальные задачи по подбору оборудования для модернизации технологических линий и цехов. Но и с ними они успешно справлялись. Началось сотрудничество с крупнейшими российскими компаниями – ЛУКОЙЛ, РУСАЛ, Русский Уголь, ТГК №1, Норильскгазпром, госкорпорацией «Росатом» и многими другими флагманами отечественной промышленности, с которыми и по сей день «Кронштадт» старается работать в тесном сотрудничестве. Начал увеличиваться штат сотрудников, в компанию приходили новые специалисты, которые приносили с собой новые знания и энергию. Взамен компания предоставляла им достойные условия труда, возможности для самореализации и комфортную обстановку в офисе, который многие искренне считали и считают своим вторым домом. Эту атмосферу мы смогли сохранить и сейчас. Мы не делали ничего специально, и не выстраивали новую и модную во многих компаниях корпоративную культуру по западным технологиям. Все традиции и правила поведения, которые существуют на сегодняшний день в нашем пространстве, формировались естественным образом. В этом и есть вся соль.

Андрей СПИРИН: В 2006 году компания «ЦАН» начала заниматься девелоперской деятельностью – строительством торговых-развлекательных центров и коттеджных поселков. Специально для этого в структуре ЦАН была создана Инвестиционно-строительная группа «ЦАН – девелопмент». Агентство стало участником Ассоциации риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области, а также действительным членом «Гильдии риэлторов». Вся документация, разработанная в то время в «Центральном Агентстве недвижимости» и активно используемая на риэлторском рынке города не только нашей компанией, но и другими участниками рынка, прошла независимую экспертизу в Санкт-Петербургской Городской Коллегии адвокатов.

В 2007 году мы продолжили развитие этого сектора бизнеса, и для решения новых задач была создана Управляющая Компания «Кредор», которая занялась управлением инвестициями и активами в недвижимости и промышленности, а также соинвестированием проектов, реализуемых сторонними организациями.

Сегодня «Кредор» реализует несколько крупных проектов, включая управление строительством двух жилых комплексов в Ленинградской области и строительстве первого крупного аутлет-центра Fashion House в Санкт-Петербурге. В сфере менеджмента промышленных активов компания управляет единственным производителем ПЭТ-преформ на Северо-Западе и продажами новейшего строительного материала ISOFORM на территории Российской Федерации.

Сергей СУХАЧЕВ: Стремительное развитие компаний промышленного направления, а как следствие, контракты с крупнейшими предприятиями, накладывали огромную ответственность на бизнес. Это требовало организации самостоятельной логистической системы в компании, которая позволила бы гарантированно поставлять европейское оборудование клиентам в установленные договорными отношениями сроки. Поэтому нами было принято решение об открытии собственного таможенно-логистического предприятия «Канонерский», которое стало сопровождать внешнеэкономическую деятельность компаний «Кронштадт» и Kron-CIS. Сейчас за услугами компании «Канонерский» обращаются многие крупные предприятия, работающие в промышленном секторе.

В 2010 году начала свою работу компания «КронДе», которая занялась контрактным производством промышленного оборудования на ведущих европейских и азиатских предприятиях под собственным брендом KRONDE. Сейчас компанией производятся металлообрабатывающие станки, а в ближайших планах выпуск насосов для промышленности и бытовых нужд, а также запорно-регулирующей арматуры. Развитие собственного производственного направ-

ления стало логичным продолжением нашего бизнеса, и мы уверены, что сможем занять лидирующие позиции на российском рынке и в странах СНГ. Вместе с этим компания «КронДе» стала развивать новые направления деятельности промышленного сектора группы и наладила поставки металлообрабатывающего, сварочного и компрессорного оборудования от мировых производителей на территорию России и СНГ. Важным шагом для нас стало принятие решения о развитии сети дилеров в России и СНГ. Сейчас мы активно сотрудничаем со многими компаниями и намерены усиливать свои позиции на региональных рынках. А в 2011 году очередным витком развития бизнеса стало открытие в Майами (США) компании Kron Industrial, которая занялась исследованием современных технологий в нефтегазовом и промышленном секторе и поиском инновационных разработок в этих отраслях, а также открытие собственных представительств в Москве и Атырау (Казахстан).

Андрей СПИРИН: 2011 год стал знаковым для нашего бизнеса. Мы пришли к пониманию того, что настало время для объединения всех бизнес-активов под одним брендом KRONDE. Объединенная группа имеет огромный потенциал действующих компаний и приобретенный за 17 лет работы опыт, что позволяет нам сегодня гораздо шире смотреть на бизнес. Мы не боимся открытия новых направлений и готовы к воплощению в жизнь самых смелых идей и амбициозных планов. В этом году к нашей группе присоединился музыкальный коллектив – Российский Роговой Оркестр. Группа компаний «КронДе» стала генеральным партнером творческой деятельности коллектива, и мы считаем музыкантов членами нашей большой и дружной команды.

Сергей СУХАЧЕВ: Весь путь, пройденный за эти годы, научил нас и наших коллег не бояться трудностей и верить в свои силы. Энергия каждого человека, работающего в составе группы «КРОНДЕ», – это огромная движущая сила. И этой силой общей энергии мы каждый день упорно покоряем новые вершины, которые еще вчера казались нам недостижимыми.

В «Морской Фасад» по телетрапам от «Кронштадт»

Летом 2011 года было завершено строительство самого современного пассажирского порта России «Морской Фасад», и комплекс перешел в собственность города. На торжественной церемонии передачи порта Петербургу экс-губернатор Валентина Матвиенко поблагодарила компании, принявшие активное участие в строительстве и оснащении комплекса оборудованием, и в том числе «Кронштадт» - поставщика мобильных телетрапов FMT и причальных отбойных устройств Trelleborg.

«Морской Фасад» считается суперсовременным не только по российским, но и по мировым меркам и является единственным в России портом, оснащенным телескопическими мобильными трапами. Оба ТМТ шведского производителя FMT, поставленные компанией «Кронштадт» порту, обеспечивают комфортный и безопасный переход пассажиров круизных лай-



неров и паромов на территорию терминалов. Безусловно, на сегодняшний день такие трапы являются неотъемлемым условием качественного обслуживания гостей города и создают приятное впечатление при первом знакомстве с Северной столицей. Безопасную швартовку обеспечивают причальные отбойные устройства Trelleborg (Швеция), также появившиеся в «Морском Фасаде» благодаря «Кронштадт».

Трапы FMT, сконструированные по индивидуальному проекту, позволяют принимать паромы и крупные круизные суда с высотой лацпорта от 7 до 11 метров от уровня моря. Являясь эксклюзивным представителем FMT в России, компания «Кронштадт» надеется оснастить еще не один порт и аэропорт нашей страны телетрапами.

Многие российские морские и воздушные порты сейчас осуществляют полную реконструкцию пассажирских терминалов, и неудивительно – страна становится более туристической, а первое впечатление о городе у путешественника складывается по месту прибытия. Модернизацию проводит и ОАО «Международный аэропорт «Казань». Это масштабный проект, инвестиции в который составят 400 млн. евро. Реконструкция предусматривает расширение площади авиапорта, которое, в свою очередь, позволит увеличить пассажиропоток в 10 раз. К 2013 году он сможет обслуживать до 4,5 млн. пассажиров ежегодно.

В рамках данного проекта «Кронштадт» поставил Казанскому аэропорту четыре телескопических трапа FMT. Как и при поставке трапов «Морскому Фасаду», шеф-монтаж будут совместно производить специалисты «Кронштадт» и специалисты Производителя. Проект будет реализован до конца 2012 года.



Участие в таких сложных и интересных проектах открывает для «Кронштадт» возможности сотрудничества с самыми большими российскими аэропортами. И это для компании новое и очень перспективное направление.

Телескопический мобильный трап – это стальной тоннель с глухими и/или остекленными (панорамными) стенами, состоящий из одного, двух или нескольких модулей, соединенных между собой. Тоннели могут иметь телескопическую конструкцию, которая обеспечивает изменение длины трапа, за счет работы гидроцилиндров.

Замена тканевых компенсаторов на крупных металлургических комбинатах ММСК и НЛМК

В 2011 и 2012 годах компания «Кронштадт» осуществила несколько масштабных проектов замены компенсаторов на газоходах российских металлургических предприятий, в том числе Медногорском медно-серном комбинате («ММСК») и Новолипецком металлургическом комбинате («НЛМК»).

22 тканевых компенсатора было поставлено для Медногорского медно-серного комбината («ММСК»). Оборудование было установлено на газоходы газоочистных сооружений конверторного отделения завода. Замена компенсаторов являлась частью масштабного проекта технического перевооружения предприятия, связанного с новыми строгими требованиями к экологичности производства.

Одной из крупнейших металлургических компаний в мире - Новолипецкому металлургическому комбинату («НЛМК») была поставлена партия 80 компенсаторов, которые были установлены на доменные печи конвертерного цеха производства горячего проката.

Экспертная комиссия в составе заместителя генерального директора «Кронштадт» и технических специалистов завода-производителя посетила оба предприятия. Члены комиссии проконтролировали качество установки оборудования и убедились в его соответствии всем предъявляемым требованиям.

По результатам проверки можно с уверенностью утверждать, что 22 гибкие вставки от компании «Кронштадт» на «ММСК» прослужат без технического обслуживания и ремонта не менее 15 лет и смогут обеспечить бесперебойную работу газохода. Результаты осмотра на «НЛМК», как и на предыдущем предприятии, показали, что компенсаторы установлены согласно стандартам МС ИСО 9001:2008 и проработают установленный в техническом задании срок.



«Мы считаем, что проверка установки оборудования, которое поставляет наша компания, абсолютно необходимый элемент ведения проекта, без которого он остается незавершенным. Оценка качества важна в любом деле, и, убедившись в соответствии монтажа всем нормам, «Кронштадт» может быть спокоен, что и клиент, и производитель останутся довольны результатами совместной работы с нашей компанией, а оборудование будет выполнять поставленные задачи в полном объеме», – комментирует технический специалист компании.

Компания «Кронштадт» поставила насосные агрегаты для проекта модернизации Новокуйбышевского завода Роснефти

В июне 2012 года компания «Кронштадт» поставила насосные агрегаты Sundyne (Франция) для установки изодепарафинизации (IDW) на ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок». Поставка осуществлена с опережением сроков, обозначенных в договоре.

НЗМП выпускает 63 вида индустриального, судового, закалочного и специального моторного масла и был создан на базе мощностей Новокуйбышевского НПЗ. Замена оборудования производится в рамках программы модернизации перерабатывающих мощностей НК «Роснефть», в соответствии с которой к 2015 году компания перейдет на выпуск топлива, соответствующего стандарту евро-5. Это стандарт качества, регламентирующий нормы содержания полициклических ароматических углеводородов и серы. Основные работы в рамках программы планируется завершить до конца 2014 г. В результате мощности по первичной переработке возрастут на 7 млн т, мощности кон-

версионных процессов увеличатся на 17,7 млн т, облагораживающих процессов – на 30 млн т. Выход светлых нефтепродуктов вырастет с 56% в 2010 г. до почти 80% в 2015 г., средний индекс сложности Нельсона увеличится с 4 до более чем 7.

«Кронштадт» активно участвует в проектах переоборудования российских предприятий топливно-энергетического комплекса, поставляя партнерам сложное оборудование (теплообменное – Gea Mashimpeks, насосное – Sundyne и др.), способствующее достижению высоких финансовых результатов и повышению уровня экологичности производства.



На Черепетской ГРЭС будет установлена система сухого шлакоудаления, спроектированная и поставленная «Кронштадт»

Компания «Кронштадт» вышла на финальную стадию исполнения контракта по проектированию и поставке системы сухого шлакоудаления (СУШ) для «Черепетской ГРЭС имени Д.Г. Жигерина» (г. Суворов, Тульская обл.)

В начале 2010 года «Кронштадт» одержал победу в конкурсе, проведенном ОАО «ВО «Технопромэкспорт» - генеральным подрядчиком ОГК-3 по строительству двух энергоблоков с пылеугольными котлами Черепетской ГРЭС мощностью 225 МВт каждый.

В объем работ, который предстоял нашей компании, были включены:

1. Проектирование, изготовление и поставка систем сухого шлакоудаления со всеми вспомогательными установками и структурами, в том числе необходимым электрооборудованием (включая МСС и шкафы управления), системой управления для двух блоков;
2. Шеф-надзор за монтажом и вводом в эксплуатацию;
3. Техническое обслуживание до конца гарантийного периода и обучение персонала Заказчика.

Проектирование системы СУШ проводилось совместно специалистами проектно-конструкторского департамента «Кронштадт» и нашими партнерами – предприятием «УралОРГРЭС» (г. Екатеринбург) под надзором Генерального проектировщика ОАО «Зарубежэнергопроект».

В качестве изготовителя оборудования нами был предложен и одобрен Генеральным подрядчиком финский завод Laitex Oy, широко известный в энергетической отрасли как надежный изготовитель качественного и долговечного конвейерного оборудования.

Часть заказов на проектирование и изготовление дробильного оборудования была размещена в ОАО «НИИпроектасбест».

Компания «Кронде» решила нестандартную задачу для уральского медепереработчика

Порядка 2000 м рукавов нестандартного диаметра 110 мм было поставлено для проекта реконструкции цеха электролиза меди крупнейшему медеперерабатывающему предприятию России ОАО «Уралэлектромедь», входящему в УГМК.

Техническое задание на подбор и поставку рукавов нестандартного диаметра 110 мм, которые будут использоваться для транспортировки электролита, ГК «Кронде» получила от проектной организации «Уралмеханобр», осуществляющей полное сопровождение проекта модернизации цеха. В качестве технического решения специалисты «Кронде» предложили

В течение 2010 года была разработана и спроектирована схема транспортирования шлака от холодных воронок котлов до фланцев промбункеров.

Компания Кронштадт провела колоссальную инженеринговую работу, координируя действия проектных и строительных компаний, изготовителей основного оборудования (котлов, системы управления верхнего уровня и пр.) и изготовителей компонентов систем СУШ.

Результатом работы стала своевременная поставка оборудования для обоих энергоблоков Черепетской ГРЭС, изготовленного в полном соответствии с требованиями Генерального Заказчика.



В конечный состав системы сухого шлакоудаления вошло следующее оборудование:

1. Охлаждаемые двухшнековые конвейеры LAITEX, подающие шлак, температурой 800 С;
2. Приемные бункеры со спринлерными системами;
3. Тканевые компенсаторы длиной три метра, рассчитанные на эксплуатацию при температурах от 600 С;
4. Направляющие тройники с электроприводами;
5. Цепные скребковые конвейеры LAITEX производительностью до 12 тонн в час;
6. Цепные ковшовые элеваторы LAITEX KE длиной 10 метров;
7. Дробильное оборудование;
8. Электрооборудование, шкафы управления, КИП.

рукава York 110 производства компании IVG COLBACHINI S.p.A., которые были приняты и заключены в проект. По результатам тендера, проведенного впоследствии ОАО «Уралэлектромедь», компания «Кронде» также была выбрана поставщиком рукавов.

Строительство цеха электролиза меди является первым этапом программы по расширению медерафинировочных мощностей ОАО «Уралэлектромедь». Новый цех позволит увеличить годовые мощности предприятия по производству катодной меди с 380 тысяч тонн до 500 тысяч. По оценке предприятия, инвестиции в проект по модернизации цеха составят порядка 130 млн долларов.

Оборудование KRONDE: развитие и перспективы

Оборудование марки KRONDE представлено на рынке уже полтора года. За это время были заключены первые крупные контракты на поставку, появились дилеры. Оправдались ли ожидания группы компаний «КРОНДЕ» относительно собственной марки? Каковы пути развития этой идеи? На вопросы отвечает директор по развитию ГК «КРОНДЕ» А.С. Дюринский.

– Александр Сергеевич, собственная торговая марка – популярная ныне тенденция на рынке оборудования. Каковы преимущества такой концепции ведения бизнеса?

– Предлагая клиентам оборудование собственной марки, мы предлагаем им уверенность. Уверенность в качестве комплектующих, соблюдении технологии производства. Заключив с заводом договор о производстве оборудования под нашим брендом, мы получаем широкие возможности контроля качества на всех этапах производства и можем гарантировать соблюдение сроков изготовления. Эксперты группы компаний «КРОНДЕ» выезжают в цеха как на промежуточных стадиях, так и для финальной приемки станков. Также мы не зависим от транспортных компаний производителя, работая через собственного таможенно-логистического оператора ГК «КРОНДЕ» – компании «Канонерский». Таким образом, мы полностью контролируем сроки доставки оборудования заказчику. Резюмируя, скажу, что собственная марка – это достойное качество продукта и отсутствие форс-мажорных ситуаций за счет возможности оперативно решать текущие вопросы.

К тому же наличие собственной марки позволяет сделать предлагаемую линейку оборудования стабильной. Ни для кого не секрет, что отношения с производителями нередко зависят от внешних факторов и могут пойти по незапланированному сценарию. Собственная же марка – это возможность предоставлять клиенту то, что ему нужно. Всегда.

– Компания «КронДе» активно развивает дилерскую сеть. Существуют ли какие-то определенные принципы ее формирования? Какие преимущества сотрудничества с «КронДе» вы видите для региональных компаний?

– Принцип только один – индивидуальный подход к совместной работе. В регионах есть достаточно крупные компании, работающие в отрасли давно, знающие своего клиента и успевшие наработать прочные связи, имеющие собственные склады и сервис-центры. А есть молодые компании, только

стремящиеся занять позиции на рынке, получить свои первые крупные заказы. Естественно, компаниям первой и второй группы от нас как от поставщика нужны разные вещи, и мы стремимся учитывать потребности каждого конкретного партнера. Крупным компаниям нужен конкурентный бренд,



который они смогут противопоставить предложениям своих конкурентов. Таким компаниям мы предоставляем возможность отсрочки платежа, дилерские скидки и другие преимущества – все то, что создаст благоприятную почву для роста продаж оборудования KRONDE. Маленьким компаниям, у

которых пока нет оборотных средств, мы предлагаем другой вариант сотрудничества: они проводят «разведку» потенциальных клиентов, делают предложение, при удачном развитии событий полностью берут на себя сопровождение сделки, контролируют совершение платежей, отслеживают доставку. А собственно покупку заказчик осуществляет у нашей компании. Таким образом, дилер фактически берет на себя функции нашего официального представителя в регионе. Мы даем молодой компании возможность развиваться фактически без инвестиций.

Хочу добавить, что также мы оказываем своим региональным партнерам всестороннюю информационную и маркетинговую поддержку. Мы предоставляем полиграфические информационные и рекламные материалы для стендов дилеров на выставки, если они приняли решение в них участвовать, предоставляем базы предприятий в их регионе и другие аналитические данные, подготовленные нашим отделом маркетинга.

При построении дилерской сети мы ставим себе более высокие цели, нежели только рост продаж за счет увеличения оборотов. Мы стремимся сделать KRONDE – маркой качества, именем, которому доверяют во всех регионах страны. Поэтому все наши партнеры – люди, разделяющие эту идею.

– Есть ли планы по расширению линейки оборудования под собственным брендом?

– Сейчас мы прорабатываем возможности производства сварочного оборудования и мотопомп. Еще одно очень интересное направление – насосные станции KRONDE. Мы заключили договор с американским производителем насосов, а оснащение двигателем, постановку на раму, оформление всех сертификатов будем делать сами. Это позволяет сохранить качество премиум-класса, при этом сократив стоимость почти вдвое.

– Компания «КронДе» поставляет широкий спектр промышленной продукции. Оборудование марки KRONDE – главное направление деятельности компании?

– По каким-то группам оборудования работа под собственным брендом целесообразна, по каким-то нет. Сейчас мы вырабатываем цельную концепцию марки и постепенно формируем линейку. Также мы приглашаем к сотрудничеству региональные компании и сервисные центры, ставя качественное и оперативное обслуживание клиентов во всех уголках России и стран СНГ в приоритет.

Оборудование KRONDE для металлообработки – от идеи к производству

Опыт группы компаний «КРОНДЕ» на рынке поставок металлообрабатывающего оборудования показал, что бюджеты большинства промышленных предприятий в России и странах СНГ не позволяют приобрести продукцию европейского производителя в связи с ее высокой стоимостью.

В ходе ряда деловых поездок специалисты конструкторского департамента ГК «КРОНДЕ» посетили заводы стран Европы и Азии с целью выбора производителя, продукция которого соответствовала бы современным европейским стандартам, требованиям российского рынка и при этом была в средней ценовой категории.



Указанным требованиям соответствовали несколько ведущих китайских, тайваньских и турецких производителей, чье оборудование экспортируется в Европу.

Сбыт оборудования KRONDE на территории Российской Федерации и стран СНГ осуществляется посредством дилерской сети в регионах. Снизить конечную стоимость продукта позволяют оптимизация транспортных расходов и размещение на заводах долгосрочных производственных программ.

Непосредственное участие в создании оборудования марки KRONDE приняло европейское представительство холдинга – компания Kron-CIS (Германия, Гамбург), работающая на рынке с 1994 года.

Делегации представителей Kron-CIS, технических специалистов «КРОНДЕ» и наших партнеров из Германии проводят контроль качества на всех этапах производства, регулярно выезжая на заводы, что и обеспечивает высокое качество в среднем ценовом сегменте.

Специализированные сервис-центры «КРОНДЕ» осуществляют как гарантийное, так и постгарантийное обслуживание металлообрабатывающего оборудования. На базе центров проводится обучение персонала Заказчика.

Комплексная автоматизация «КРОНДЕ» – все компании группы в едином пространстве



– Какие шаги были предприняты финансовой службой «КРОНДЕ» для интеграции работы всех представительств?

– Перед нами стояла задача - создать единое информационное пространство, позволяющее оценивать эффективность работы и получать информацию для дальнейшего планирования. Единственным решением, позволяющим оперативно учитывать действия всех сотрудников ГК, находящихся в разных странах и даже на разных континентах, - оказалась ERP-система (англ. Enterprise Resource Planning — планирование ресурсов предприятия) - внутренняя сеть компании на базе ИТ, предназначенная для управления внутренними и внешними ресурсами предприятия: его значимыми физическими активами, финансовыми, материально-техническими и человеческими ресурсами.

– Какие задачи решает эта система?

– Ее основное назначение – автоматизация всей финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Технологическая платформа 1С, на основе которой создана сеть, специально разработана для ведения всех видов учета (управленческого и регламентированного) на предприятиях холдингового типа. Внедрение во всех представительствах группы «КРОНДЕ» единой информационной базы автоматизировало управление продажами, закупками, складскими запасами, сделало возможным оперативное ресурсное планирование, учитывающее текущую ситуацию, управление денежными средствами и взаиморасчетами с производителями и заказчиками. Введение системы 1С существенно упростило работу всех сотрудников ГК, хотя сначала у них и возникали сложности из-за необходимости выполнять больше регламентированных операций по строго определенному сценарию.

– Какие преимущества предполагает наличие единого рабочего поля?

– В первую очередь, это большие возможности для построения экономической и ана-

литической отчетности. Управленческий, бухгалтерский и налоговый учет ведутся на основе информации, вносимой в систему пользователями. Система несложная - факт совершения хозяйственной операции регистрируется один раз и получает отражение в управленческом и регламентированном учете. Необходимость повторного ввода информации исключена. Средством регистрации хозяйственной операции является документ, причем для ускорения работы широко используются механизмы подстановки данных «по умолчанию», ввод новых документов на основании ранее введенных.

– Как мне кажется, при автоматическом ведении отчетности существует риск возникновения «человеческого фактора». Кто-то из сотрудников внесет информацию, не соответствующую его компетенции, и это спровоцирует ошибку, которая перерастет в снежный ком и сможет стать причиной серьезных проблем.

– Такая возможность исключается благодаря большому количеству возможностей для четкого разграничения доступа со-

трудников к информации и функционалу в зависимости от их статуса. К тому же, данные, вводимые пользователями, автоматически проверяются. Например, при регистрации выплаты наличных денежных средств будет автоматически определена доступность денежных средств с учетом имеющихся заявок на их расходование. А при регистрации отгрузки продукции будет проверено состояние взаиморасчетов с получателем груза.

– Когда была внедрена новая информационная система?

– Программный продукт «1С: Комплексная автоматизация 8» был внедрен в мае 2012 года. Внутренняя сеть ГК «КРОНДЕ» позволила охватить все основные бизнес-процессы нашей компании. В общей сети работают бухгалтеры, менеджеры, закупщики, логисты. Каждый из специалистов в пределах своей компетенции осведомлен о текущем положении дел, и его решения теперь всегда основываются на последней поступившей в систему информации.

Беседовала Алиса Калиновская



С открытием представительств «КРОНДЕ» в Майами, Москве и Атырау, присутствие группы компаний расширилось до трех частей света: Европы, Азии и Америки. Сегодня перед холдингом стоит серьезная задача – координация работы всех офисов: российских (в Санкт-Петербурге и Москве), европейского (в Гамбурге, Германия), азиатского (в Атырау, Казахстан) и американского (в Майами, США). О том, как на практике осуществляется интеграция филиалов компании, рассказывает коммерческий директор ГК «КРОНДЕ» Иван Белотуров.

В состав промышленной группы «КРОНДЕ» вошла таможенно-логистическая компания «Канонерский»

ВЭД – один из наиболее проблематичных аспектов в работе любой компании. «Кронштадт» и «Кронде», занимающиеся поставками оборудования мировых производителей, каждый день сталкиваются с необходимостью решения сложных логистических задач в условиях, когда несвоевременная доставка может остановить производство на целом заводе. В свете роста объемов поставок руководством группы «КРОНДЕ» было принято решение о создании самостоятельной компании, специализирующейся на сопровождении ВЭД.

Компания «Канонерский» обслуживает всех клиентов холдинга «КРОНДЕ» и его региональных партнеров, а также оказывает полный комплекс услуг любой сторонней компании в качестве Агента.

Компетенции «Канонерского» выходят далеко за рамки возможностей таможенного оператора или экспедитора. Компания предлагает клиентам содействие на любом этапе ведения внешнеэкономической деятельности – от анализа рынка и заключения контракта на поставку оборудования до его таможенной очистки и доставки на склад заказчика в любую точку России и стран СНГ.

Логисты «Канонерского» ежедневно отслеживают изменения таможенного законодательства РФ и конъюнктуры рынка, уделяют внимание нововведениям во взаимоотношениях с таможенными органами, оптимизируют логистические схемы. Поэтому наши специалисты являются востребованными консультантами, готовыми дать коммен-

тари по Таможенному Кодексу и другим официальным документам, а также сориентировать по всем вопросам, таким, как: выбор оптимальной схемы экспортно-импортных операций, подготовка и сопровождение внешнеэкономических сделок и заключение контрактов на поставку, методы оптимизации и сокращения затрат на транспорт и таможенную, расчет сумм таможенных платежей.

Работая в тесном контакте с другими компаниями группы, «Канонерский» предлагает своим клиентам возможности всего холдинга:

– Тем, кто планирует стать поставщиком иностранной продукции, – прямое сотрудничество с мировыми производителями через офисы группы компаний Kron Industrial в Майами (США) и Kron-CIS в Гамбурге (Германия);

– Тем, кому необходимо доставить груз, – 15-летний опыт международных и российских перевозок, наличие собственных складских комплексов в Германии (г. Ростоки, г. Киль), Финляндии (г. Лаппеэнранта) и России (г. Санкт-Петербург, г. Москва), а также возможность работать через представительства «Кронде- Москва» и «Кронде- Атырау» (Казахстан).

– Тем, кому требуется профессиональная консультация, – штат сильных юристов и специалистов по логистике, решающих разнообразные задачи изо дня в день.

Обладая обширным опытом ведения внешнеторговых сделок, организации международных и внутрироссийских перевозок, взаимодействия с таможенными органами РФ, «Канонерский» располагает всем необходимым

для оказания качественных, оперативных и доступных по стоимости услуг.



УСЛУГИ КОМПАНИИ «КАНОНЕРСКИЙ»:

КОНСАЛТИНГ по ВЭД
АУТСОРСИНГ таможенно-логистических услуг:

- Экспедирование
- Перевозки
- Внутрипортовая логистика
- Таможенное оформление
- Терминальные услуги
- Сертификация
- Страхование

ПОСТАВКА оборудования

Новые бренды 2011-2012



«КронДе» расширяет линейку поставок: теперь мы предлагаем клиентам насосы для водопонижения Hudig (Германия).

С приходом весны и началом строительства становится актуальной проблема водопонижения. Заключив дилерское соглашение с Hudig, компания «КронДе» полностью закрыла линейку оборудования этой группы, дополнив модели немецкого производителя уже поставлявшиеся ранее насосные агрегаты Varisco.

Компания Hudig работает на рынке более 100 лет и производит ирригационные машины, насосные агрегаты, насосы сточных вод, насосы для водопонижения и генераторные установки. Оборудование Hudig применяется в сельском хозяйстве, в гражданском и военном строительстве и на промышленном производстве по всему миру.

Отличительной особенностью ряда моделей водопонижающих насосов Hudig является наличие вакуумной емкости с погружным насосом и возможность работы в автоматическом режиме (благодаря большому объему бака насосного агрегата исключено частое включение и выключение погружного насоса).



Компанией «Кронштадт» подписано дилерское соглашение с производителем фильтров и сепараторов Faudi GmbH (Германия), в соответствии с которым «Кронштадт» становится поставщиком данного оборудования на территории России и стран СНГ.

Faudi (Германия) – инженеринговая компания, имеющая более чем 70-летний опыт производства фильтров и сепараторов для жидкостей и газов, применяемых в технологических процессах.

«Кронштадт» был выбран Faudi в качестве стратегического партнера для выхода на российский рынок как компания, зарекомендовавшая себя надежным поставщиком оборудования мировых брендов на предприятия различных отраслей промышленности.

Компания «Кронштадт» предлагает российским Заказчикам оборудование Faudi для нефтеперерабатывающих и нефтехимических, газоперерабатывающих и газохимических производств, заводов удобрений, трубопроводов, газовых хранилищ (в том числе подземных), материковой и морской добычи нефти и газа, производства химикатов и производства электроэнергии.



Компания «Кронштадт» начала сотрудничество с одним из крупнейших турецких производителей листообрабатывающего оборудования Dener Makina (Турция).

Получив сертификат авторизованного дилера, компания «Кронштадт» приобрела право поставки и сервисного обслуживания машин Dener Makina на территории Российской Федерации.

Dener Makina – машиностроительная компания, имеющая более чем 30-летний опыт производства листогибочных прессов и гильотинных ножниц с ЧПУ, конкурирующих с европейскими поставщиками. Производственные мощности компании расположены более чем на 25 000 кв. м в индустриальной зоне Кайсери.

Продукция компании поставляется по всему миру, представительства ее есть более чем в 42 странах. Недавно начато сотрудничество Dener Makina с японским концерном Mitsubishi, и теперь на американском, индийском, канадском, мексиканском, китайском и японском рынках продукция будет представлена под общим брендом. Компания Dener Makina сертифицирована согласно стандартам ISO 9001 и имеет все соответствующие российские сертификаты. Вся продукция имеет маркировку CE.



«Кронштадт» расширяет линейку поставок оборудования для изготовления металлоконструкций.

В последние годы произошло заметное оживление рынка строительства, в связи с чем растут потребности в оборудовании у компаний-подрядчиков, реализующих строительные проекты.

Так, при использовании металлоконструкций зачастую возникают задачи перфорации крупных балок отверстиями (уголок, двутавр, швеллер). Стремясь идти навстречу потребности Клиента, компания «Кронштадт» включила в линейку поставляемого оборудования для обработки металла автоматические линии с ЧПУ для сверления, резки и пробивки профиля и трубы IMAC, созданные специально для решения подобных задач в сфере гражданского и промышленного строительства.

IMAC srl (Италия) предоставляет специальные решения для производств, поставляющих продукцию (порезанные засверленные, либо перфорированные балки) строительным компаниям, а так же для производств, работающих в сфере машиностроения или нефтепереработки, где требуется сверление длинных труб круглого сечения.



Контактная сварка Dalex Schweisstechnik от «КронДе» - эффективное решение для российской промышленности

С лета 2011 года компания «КронДе» является авторизованным дистрибьютором Dalex (Германия) – одного из немногих мировых производителей аппаратов точечной сварки.

Dalex – настоящий эксперт производства машин контактной (точечной, шовной и рельефной) сварки с многолетним опытом работы. Помимо модельного ряда стандартных серийных установок компания производит аппараты специализации для решения производственных задач конкретного клиента. Также Dalex предлагает сварочные клещи для роботизированной точечной сварки, электроды и специальную арматуру.

Компания «КронДе» представила своего нового партнера - DALEX - на специализированной выставке сварочных материалов, оборудования и технологий «WELDEX/Росварка 2011», состоявшейся в Москве с 18 по 21 октября. На стенде «КронДе» демонстрировался в работе аппарат аргодуговой сварки (TIG) Dalex Pi 500 AC/DC.



«КронДе» развивается: теперь мы поставляем сварочные аппараты Migatronik

Заключение дилерского соглашения с производителем аппаратов для дуговой сварки Migatronik (Дания), состоявшееся летом 2011 года, позволило «КронДе» полностью закрыть все сегменты рынка обработки металла, наряду с его резкой и гибкой.

На выставке «Weldex» компанией «КронДе» были представлены все основные виды дуговой сварки: MMA, MIG/MAG и TIG.

Они демонстрировались на примере машин Migatronik: многофункционального аппарата для полуавтоматической сварки SIGMA GALAXY 400, ручного аппарата дуговой сварки DELTA 160, станка для плазменной резки ZETA 100, полуавтомата MIG 545.

Аппарат SIGMA GALAXY 400 был представлен в работе – посетители стенда смогли сварить собственные заготовки металла, принесенные ими на выставку.



Токарно-фрезерные обрабатывающие центры Campro (Тайвань) – новый бренд «КронДе»

В ноябре 2011 года «КронДе» были открыты продажи токарно-фрезерных центров тайваньского производителя CAMPRO Precision Machinery. В июле делегация «КронДе» посетила завод Campro в г. Тайчунь с целью оценки уровня организации производства. По результатам деловой поездки было принято решение о сотрудничестве и заключен дилерский договор.

Компания Campro была основана в 2003 году. Производство началось с вертикального обрабатывающего центра с ЧПУ и фрезерного станка с ЧПУ. У Campro есть собственный центр разработок. «КронДе» поставляет токарно-фрезерные обрабатывающие центры серии CPL-3010SY, предназначенные для точной обработки деталей сложной конфигурации для средне- и крупносерийного производства; вертикальные обрабатывающие центры CPV и CPV-V, собирающиеся на станине, усиленной ребрами А-типа, и токарные станки серии CPL с наклонной станиной, применяемые как в серийном, так и в штучном производстве.



Компания «Кронштадт» развивает направление поставок европейских профилегибов.

В ноябре 2011 года линейка поставок кузнечно-прессового оборудования «Кронштадт» пополнилась брендом Comac (Италия), производителем профилегибочных машин и специальных станков для навивки шнеков с 25-летним опытом работы в отрасли.

Comac выпускает станки различных типоразмеров как в стандартном 3-роликном исполнении, так и «усложненной» конструкции: с контроллером для отслеживания положения нижних гибочных роликов, с боковыми направляющими роликами, регулируемые от гидравлики, с настройкой положения боковых направляющих роликов по 2-м осям, с переменной скоростью подачи и т.п.

В первой половине декабря в Санкт-Петербурге под руководством технических специалистов Comac состоится обучающий семинар по конструкции и особенностям профилегибов для менеджеров «Кронштадт».



Заключив дилерский контракт с Varisco S.p.A. (Италия) компания «КронДе» открыла новое направление продаж – дизельные мотопомпы.

Компания Varisco первой в Италии начала производство насосов, предназначенных для эксплуатации в сложных условиях. Сегодня Varisco представляет собой современный производственный комплекс, где осуществляется проектирование, производство и тестирование различных видов насосов. Компании принадлежит Инновационный центр, в котором ведутся разработки по проектированию новых видов насосного оборудования для различных отраслей промышленности.

Тем не менее мировую известность Varisco приобрела именно как бренд мотопомп. Насосы с дизельным приводом создаются для решения сложных задач в таких областях производства, как: строительство, сельское хозяйство, морская отрасль, пожаротушение и другие.

«КронДе» успешно представила бренд на выставке PCVexpo 2011, состоявшейся в Москве в период с 31 октября по 3 ноября



Компания «КронДе» заключила соглашение с группой Matec Industriale, в соответствии с которым стала официальным представителем итальянской компании на территории России.

Группа Matec специализируется на производстве гибких рукавов. Наибольшую известность компания приобрела благодаря производству композитных рукавов для химической промышленности и нефтехимии. Металлорукава Matec из нержавеющей стали или тефлона также применяются в криогенной и газовой промышленности, на электростанциях или сталелитейных заводах.

Дилерский договор с Matec позволил компании «КронДе» существенно расширить спектр поставок по данному направлению. Теперь у «КронДе» есть возможность предлагать клиентам композитные и металлорукава и тем самым более полно удовлетворять производственные требования заказчика.



Компания «КронДе» стала авторизованным дистрибьютором производителя компрессорного оборудования CompAir.

Немецкая компания CompAir производит широкую продуктовую линейку компрессоров, успешно применяющихся по всему миру в совершенно разных отраслях производства: от металлообработки и судостроения до микроэлектроники и пищевой промышленности.

В Россию бренд CompAir пришел сравнительно недавно, но во всем мире входит в пятерку производителей премиум-класса. Став одним из пяти российских дистрибьюторов немецкой компании, «КронДе» может предложить клиентам компрессоры, обладающие реальным рыночным преимуществом – в их ценообразовании отсутствует «брендовая» составляющая.

Интерес российских заказчиков к этой марке уже успел подтвердиться ее успешной презентацией на выставках «Промышленный салон 2011» (Самара), «Нефть. Газ. Химия 2011» (Пермь) и PCVexpo 2011 (Москва).



«Кронштадт» расширил линейку поставок насосного оборудования за счет химических насосов Affetti. В октябре 2011 года насосы итальянского производителя были представлены на стенде «Кронштадт» и привлекли особое внимание посетителей выставки «Химия», состоявшейся в Москве.

Насосы Affetti предназначены для эксплуатации в тяжелых условиях - для перекачивания таких сред, как: кислоты, соленая морская вода, растворы (кислотно-щелочные, ароматические или алифатические), щелочи. В этом сегменте насосного рынка Affetti обладает колоссальным опытом.

Насосы широко применяются в авиа- и автомобилестроении, металлургии и металлообработке, энергетике, гальванике, химии и фармацевтике, на опреснительных станциях, рыбных фермах и аквариумах с морской водой. Также Affetti – единственный в Италии производитель пластиковых насосов различных размеров.

Дилеры – лицо группы компаний «КРОНДЕ» в регионах

ГК «КРОНДЕ» ведет активную политику не просто по развитию и расширению дилерской сети, а по формированию команды профессионалов, которые знают свое дело, рынок и руководствуются в работе теми же принципами, что и «КРОНДЕ» – по возможности содействовать модернизации производственных мощностей российских заводов и других предприятий, поставляя оборудование, реально способное решать задачи заказчика.

Сейчас мы находимся в процессе создания Закрытого Клуба Дилеров, членство в котором предполагает серьезные привилегии, такие, как: прохождение обучения в «Академии KRONDE», помощь в продвижении в регионе работы, предоставление рекламных материалов с контактами дилера. Одна из основных предпочтений участников клуба – то, что их пожелания учитываются при формировании складского запаса в комплексах «КРОНДЕ» в Москве и Санкт-Петербурге. Ограниченное количество членских билетов позволяет нам в каждом регионе полагаться на одного или нескольких официальных представителей и оказывать им всю возможную поддержку, сохраняя при этом индивидуальный подход к каждому своему партнеру.

Подводя итоги полутора лет работы «КРОНДЕ» по данному направлению, мы хотим познакомить клиентов и партнеров с теми компаниями, которые уже стали нашими партнерами и совместно с ГК «КРОНДЕ» осуществили множество проектов по подбору, поставке и сервису оборудования, стали участниками тендеров и выставок, приняли на вооружение наш опыт и поделились своим.

Оборудование от «Кронштадт» и «КронДе» представляют:

ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ:	УРАЛЬСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ
«Торговый Дом «ТЕХНО-ДОН»	ООО «ВУДСТОК-Урал»	ООО «НТ»	ООО «Промышленные ресурсы»	ООО «Технологии Качества»	ГК «РосЛегион»	ООО «Пневмо-Альянс»	ООО «Корпорация Воздух»
Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, д. 112 «Г»	Екатеринбург, Московская 287	Тольятти, ул. Офицерская, д. 35	Омск, ул. Заводская, д.1	Ульяновск, ул.Доватора 3Б	Новосибирск, ул. Демакова, 30 – 912	Санкт-Петербург, пр. Непокоренных, д. 49	Москва, ул. 2-ая Филевская, д. 7, корп. 6
www.tehnodon.ru	www.woodstock-ek.ru	www.nt-tit.ru	www.promresursy.ru	www.t-o-q.ru	www.roslegion.com	www.pnevmo.com	www.companyair.ru
Дилер «Кронштадт» по компрессорам и металлообработке (листогибы и ленточнопильное оборудование) с мая 2011. В ближайших планах - открытие отдела сварки, который также станет дистрибьютором брендов-партнеров «Кронштадт». Одно из преимуществ «Техно-Дона» – собственная сервисная служба.	В 2011 г. «ВУД-СТОК-Урал» открыт отдел продаж оборудования для металлообработки, поставщиком для которого стала «КронДе». В целях оперативного технического обслуживания клиентов был открыт профильный сервисный центр оборудования марки KRONDE.	Компания «НТ» с марта 2011 г. является дилером «КронДе» по металлообработке, сварке и компрессорам. Уже в качестве партнеров «КронДе» и «НТ» приняли участие «Промышленном салоне» 2011 – крупнейшей выставке Поволжья, где продемонстрировали на стенде ленточнопильное оборудование и инструмент.	В выставочном зале «Промресурсов» в г. Омске металлообрабатывающее оборудование KronDe демонстрируется каждый день. Сотрудники компании регулярно проходят обучение и посещают семинары в головном офисе «КронДе» и являются квалифицированными консультантами по всей линейке оборудования.	Ульяновская компания с ноября является дилером «КронДе» по металлообработке, сварке и компрессорам. В ближайших планах «ТК» – развитие деятельности в области промышленных измерений, обслуживания машин и механизмов, промышленных моечных машин, металлообрабатывающего оборудования и т.д.	«КронДе» с января 2011 года является для «Рослегиона» основным поставщиком оборудования для металлообработки, сварки, компрессоров, компенсаторов и рукавам. За год сотрудничества было реализовано несколько проектов участия в переоборудовании предприятий ВПК и атомного машиностроения.	По дилерскому соглашению «Пневмо-Альянс» стал поставщиком компрессоров и промышленных рукавов от «КронДе». Выставочный зал позволяет «Альянсу» представлять компрессоры со склада «КронДе» в Петербурге, предоставленные партнеру безвозмездно.	«Корпорация Воздух» считается экспертом в продвижении брендов, поэтому ей было доверено стать дистрибьютором «КронДе» по ComAir – марке компрессоров, недавно пришедшей в Россию. Также московский представитель «КронДе» предлагает рукава Teknikum и Mates и мотопомпы Varisco.

Представительства

«КронДе-Москва» и «КронДе-Атырау» – мы стали ближе к своим клиентам в России и Казахстане

Группой компаний «КРОНДЕ» открыты представительства в столице России – Москве – и нефтяной столице Казахстана – Атырау. Расширение и развитие компании именно в этих направлениях легко объяснимо: Москва – центр страны не только политический, но и экономический, а Казахстан – один из самых перспективных рынков сбыта оборудования. Там активно идет модернизация предприятий промышленного комплекса. В проекты переоборудования заложено современное оборудование, которое могут поставить компании «КронДе» и «Кронштадт».

О представительствах в Москве и Атырау рассказывают их руководители: Михаил Финаев и Валерий Ким.

С лета 2011 года в Москве работает наше представительство. Его основная специализация - это оборудование для металлообработки и сварки, насосно-компрессорная группа, промышленные рукава.

Не секрет, что в Москву съезжаются снабженцы со всей страны, а потому совершенно необходимо иметь там штат квалифицированных инженеров и менеджеров, способных грамотно, а главное - оперативно решать стоящие задачи. К тому же, именно в Москве находятся офисы управляющих компаний многих промышленных предприятий различных регионов страны. И решение о приобретении того или иного вида оборудования принимается здесь. Наконец, большинство проектных институтов различных ведомств также расположено в Москве. А ведь очень важно, чтобы о нашей продукции было известно уже на уровне разработки проектов будущих предприятий.

Кроме того, важная задача для москвичей - это работа на тематических выставках, в которых участвуют наши потенциальные заказчики. Так, в Москве проходят крупнейший металлургический форум в России и

странах СНГ «Неделя металлов в Москве», центральным событием которого является Международная промышленная выставка «Металл-Экспо», Международная выставка металлопродукции и металлоконструкций для стройиндустрии МеталлСтройФорум», Международная выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургиМаш».

На выставках, объединенных под единым брендом «Металл-Экспо», традиционно представляется все многообразие продукции черной и цветной металлургии для потребителей всех отраслей экономики, современное оборудование и технологии для производства и обработки металлопродукции. Конкуренты и партнеры имеют возможность встретиться, обсудить со своими партнерами такие темы, как закупки сырья, оборудование, технологии, а также со своими потребителями.

Для нас это прекрасная возможность пообщаться с производственниками, предложить свои интересные технологические решения, встретиться со старыми и познакомиться с новыми партнерами, посмотреть предложение конкурентов. Москва демонстрирует все тенденции рынка, а компания «КронДе» обязана всегда держать руку на пульсе.

Михаил Финаев,
руководитель «КронДе-Москва»



Группа компаний «КРОНДЕ» начала свою деятельность в Казахстане в августе прошлого года. Казахстан – крупное промышленное государство, находящееся в активной фазе модернизации производственной базы предприятий, поэтому собственное представительство там – естественный шаг развития компании, являющейся поставщиком оборудования. Кроме того, Казахстан – окно в Среднюю Азию, также являющуюся перспективным рынком. Город Атырау был выбран в качестве «опорного пункта» группы компаний «КронДе» в Казахстане неслучайно – это «нефтяная столица» страны. Учитывая основные направления деятельности подразделения – работу с инженеринговыми проектами, подбору, расчету, поставке и вводу в эксплуатацию основного технологического оборудования для нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий, Атырау представляется наиболее логичным выбором.

Общие задачи, стоящие перед нашим представительством, соответствуют деятельности компаний «КронДе» и «Кронштадт» в России. Это:

- Анализ конъюнктуры рынка и альтернативных технических решений, предлагаемых заказчику.
- Проведение технико-коммерческих переговоров с заказчиком по договорам поставок оборудования и комплектующих.
- Выявление и анализ текущих технических проблем у заказчика.
- Составление, сбор и проверка технических данных при подготовке технического задания.
- Подготовительная технико-коммерческая работа для участия в тендерах и конкурсах на поставку комплектного оборудования и законченных технологических установок по профилю компании.
- Организация и участие в шеф-монтажных и пуско-наладочных работах при инсталляции поставленного оборудования.

– Осуществление сервисных работ при гарантийном сроке работ и постгарантийное отслеживание оборудования, поставка запасных частей.

Кроме того, помимо поставок в нефтегазовую сферу, сотрудники офиса в Атырау прорабатывают перспективы сотрудничества с предприятиями других развивающихся направлений – энергетической, горнодобывающей, химической и пищевой отраслей промышленности.

Промышленный потенциал Республики Казахстан непрерывно развивается и я рад, что наша компания находится в центре событий.

Валерий Ким,
руководитель «КронДе-Атырау»



1812 - 2012.

Трубы победы вновь звучат спустя 200 лет

2012 год имеет особое значение для истории России, так как это год 200-летнего юбилея победы российских войск в Отечественной Войне 1812 года. По всей стране проходят масштабные празднования этого знаменательного события, навсегда изменившего лицо Европы. Торжественные мероприятия проходят под эгидой Министерства Обороны и Министерства Культуры Российской Федерации при поддержке представителей культуры и бизнеса. Группа компаний «КРОНДЕ» не осталась в стороне и приняла участие в замечательном проекте «Трубы Победы».



«Трубы победы» – многопрофильный военно-патриотический проект, посвященный празднованию юбилея победы в войне с Наполеоном и чествованию героев тех лет. Его сердце – одноименный музыкальный альбом Российского Рогового Оркестра. «Трубы победы» – первый в истории мировой звукозаписи альбом русской военной музыки начала 19 века в аутентичном роговом звучании.

В начале XIX века не существовало военных оркестров в современном их представлении. Военная духовая музыка на плацу звучала в исполнении оркестров роговых – единственных на то время коллективов, способных полноценно с точки зрения насыщенности тембра и громкости звучания исполнять военную парадную музыку. Поэ-

тому музыка «Труб победы» – это реальные звуки войны 1812 года, под которые шли в атаку русские войска.

Альбом представляет собой хронологически выстроенную последовательность маршей гвардейских и армейских полков, принимавших участие и отличившихся в боях и сражениях в период с 1799 – 1812 гг.:

Суворов А.В. Итальянский поход.

Марш 17-й пехотного Его Императорского Высочества Великого Князя Владимира Александровича Архангелогородского полка.

Аустерлиц.

Марш Кавалергардского Её Величества Государыни Императрицы Марии Феодоровны полка.

Фридланд.

Марш Конного Лейб-гвардии полка.

Неман.

Марш Лейб-гвардии Казачьего Его Величества полка.

Клястицы.

Марш Лейб-гвардии Павловского полка.

Смоленск.

Марш Лейб-гвардии Семёновского полка.

Бородино.

Марш Лейб-гвардии Измайловского полка.

Тарутино (ополчение).

Народная песня (Ах ты степь широкая...)

Малый Ярославец.

Марш Томского пехотного полка

Партизаны.

Марш Ахтырского 36-й гусарского полка.

Красное.

Марш Лейб-гвардии Финляндского полка.

Березина.

Марш Лейб-гвардии Преображенского полка.

Бегство Наполеона. Конец войны.

Коль славен наш Господь в Сионе (Бортнянский Д.С.)

Вторая и не менее важная составляющая проекта: Научно-популярная книга «Славный 1812», автором которой является известный петербургский военный историк

Из истории роговой музыки

Первый роговой оркестр появился в Петербурге в 1751 году. Идея принадлежала гофмаршалу Семену Кирилловичу Нарышкину, услышавшему музыку в звучании охотничьих рогов. Это новое и необычное явление практически сразу получило придворный статус. Обласканная властью и представителями лучших дворянских домов, роговая музыка звучала во дворцах и парках, на балах, военных смотрах и светских торжествах, роговые оркестры сопровождали дипломатические приемы и народные гуляния.

Роговые оркестры исчезли в период с 1834-го по 1840 год в связи с развитием духовой музыки. Первая попытка их возрождения относится к 80-м годам XIX века, затем роговая музыка звучала практически на всех официальных раутах, времен Александра III-го и Николая II-го. Последней датой в истории роговых оркестров был 1913 год. Торжества в честь 300-летия Дома Романовых и открытие собора Св. Николая в Кронштадте являются одними из последних торжественных событий, в ходе которых звучали мелодии роговой музыки.

Тем не менее до начала 21 века традиция роговых оркестров считалась безвозвратно утерянной. Одним из музыкантов, стоявших у истоков возрождения этой замечательной русской музыкальной традиции, был волонтерист Сергей Поляничко, который в 2006 году основал Российский роговой оркестр. Коллектив находит все больше поклонников как в профессиональной среде, так и среди широкой публики.

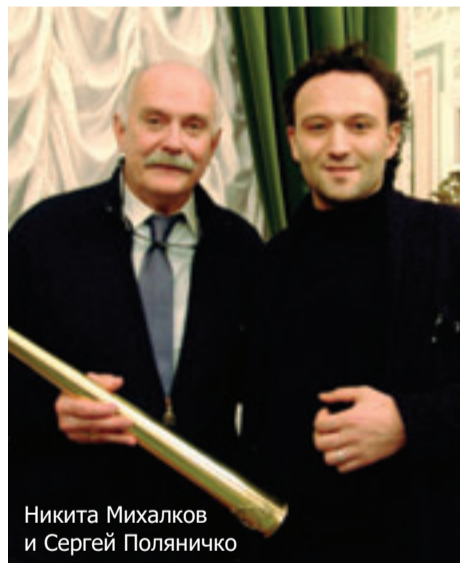
В 2011 году при поддержке генерального партнера оркестра ГК «КРОНДЕ» была основана «Мастерская KRONDE» – единственная в мире мастерская по изготовлению роговых инструментов.

Борис Григорьевич Кипнис. Книга, как и музыкальный диск, также посвящена событиям Отечественной войны, личному противостоянию Александра I и Наполеона, историческим предпосылкам войны и последствиям этой трагической страницы европейской истории.

Страницы издания населены как всеми известными и любимыми, так и забытыми, но не менее реальными героями тех лет. Книга призвана стать подспорьем для школьников, студентов, педагогов, стремящихся больше узнать об одном из самых значимых событий российской истории – Отечественной Войне 1812 года.



Мирей Матье
и Сергей Поляничко



Никита Михалков
и Сергей Поляничко

Третья часть проекта «Трубы победы» – лекции-концерты военной музыки.

Мероприятия будут проводиться на концертных площадках российских городов и в мультимедийной форме представлять проект широкой аудитории. Программа Подготовлена совместно с военным историком Борисом Григорьевичем Кипнисом – автором книги «Славный 1812» и продюсерским центром «Арт-Питер».

Претворение этой творческой идеи в жизнь стало возможным благодаря усилиям многих участников: Российского Рогового Оркестра и его генерального партнера ГК «КРОНДЕ», поддержавших «Трубы победы» Министерства Обороны Российской Федерации, Военно-исторического музея артиллерии инженерных войск и войск связи, продюсерского центра «Арт-Питер». Проект обратил на себя внимание и был высоко оценен Общественным советом по содействию Государственной комиссии по подготовке к празднованию 200-летия победы России в Отечественной войне 1812 года и займет в торжественных мероприятиях достойное место.

Торжественная презентация проекта состоялась 5 апреля в Мальтийской Капелле (г. Санкт-Петербург). О «Трубах победы» гостям мероприятия рассказали участники, выступили с приветственным словом друзья проекта, после чего Российским Роговым Оркестром были исполнены избранные марши с альбома.

«Мы надеемся представить проект как можно более широкой аудитории, выступая с лекциями-концертами военной музыки, которые мы подготовили совместно с военным историком Борисом Григорьевичем Кипнисом – автором книги «Славный 1812» – и продюсерским центром «Арт-Питер». Мы считаем, что наш проект вполне может стать действенным, но ненавязчивым и живым способом привить молодым слушателям уважение к героям войны 1812-го, подвигу всего народа, выстоявшего в те страшные годы, и в целом вдумчивое отношение к отечественной истории», – комментируют участники проекта Сергей Поляничко (основатель и дирижер Российского Рогового Оркестра) и Сергей Сухачев (генеральный директор ГК «КРОНДЕ»).

Российский Роговой Оркестр – музыкальный коллектив из Санкт-Петербурга, возродивший утраченную традицию исполнения исконно русской Роговой музыки, жанр которой зародился в императорской России в середине 18 века. Звучание Роговой музыки подобно органу, а аналогов ее исполнения в мире не существует.

Уникальность Рогового Оркестра кроется в его внутренней организации. Один музыкант может извлечь всего одну ноту из рога, на котором играет. Только при совместном музицировании отдельные ноты связываются и превращаются в цельное художественное произведение.